Commercial

69000 Lyon · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2501121454

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

06/2012 — Bac +2
BTS BANQUE Marché des particuliers

Expériences professionnelles

06/2023 - 12/2023 — Entrepreneur indépendant
Gestion administrative entreprenariale. Utilisation des Réseaux sociau.
Accompagnement et création des projets graphiques.
Maitrise des techniques de tatouage et d'hygiène.
Création et pose de vitrophanie.

09/2022 - 04/2023 — Conseiller national certification RH
Conseils et accompagnement d'entreprises (coach / consultant).
Commercialisation de certification RH sur le territoire national.
Gestion administrative et planification des formations.
Formé au DISC de Marston.

08/2017 - 08/2022 — Conseiller formations professionnelles
planification
Conseils et commercialisation des formations professionnelles en transport routier et logistique (Région ARA - France travail - particuliers et entreprises). Relation direct avec les OPCO.
Gestion administrative, planification et facturation des formations.
Organisation des plannings formateurs et gestion du parc véhicules lourds.

11/2013 - 07/2017 — Conseiller de vente - responsable de zone de vente
Gestion de zone de vente du magasin (conseils aux clients et gestion SAV).
Mise en place des ateliers découvertes.
Formation de stagiaires (Vente, gestion de stock, coaching)

10/2012 - 06/2013 — Attaché commercial
Gestion d'un portefeuille clients (moyenne 150 clients). Vente de produits bancaires et d'assurances. Formation assurance vie et IARD

10/2009 - 06/2012 — Equipier polyvalent - Formateur
Polyvalence du poste. Management d'équipiers (cuisine et caisse).
Formation des nouveaux équipiers aux différents postes du restaurant

Langues

Anglais (moyen), Français (courant), Italien (moyen)

Compétences

hygiène, assurance vie, Conseils aux Entreprises, coaching, magasin, Commercialisation, Communication interpersonnelle, graphiques, vitrophanie, formations professionnelles, facturation, Gestion administrative, Gestion d'un portefeuille clients, gestion du parc véhicules, planning, planification des formations, Organisation des plannings, organisation de formations, Formation de stagiaires, Relation client, CRM,

gestion de stock, gestion d'équipe, SAV, secteur commercial, Vente de produits bancaires, transport routier, Vente, conseils aux clients

Atouts

Capacité d'adaptation, Travail d'équipe, Gestion du stress, Leadership, Rigueur, Prise d'initiatives, polyvalence, Illustrator, Pack Office

Loisirs

Musique (groupe / scène)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.