Technico-commercial itinérant

76170 Saint Jean De Folleville · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2501121606

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Normandie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

06/2021 — Bureau Veritas Certification, Paris La défense
06/2021 — ETE Formations Le Mans
06/2006 — AFPA le Madrillet Saint etienne du Rouvray
06/2004 — Lycée Auguste Perret Le Havre
Formation régulière des évolutions réglementaires bâtiment
Formation régulière des évolutions réglementaires bâtiment
QUALIBOIS module Eau
QUALIBOIS module Eau
Bac
BEP construction et topographie dominante construction, Niveau Bac STI génie civil
Bac +5 — AFPA le Madrillet
Cursus de formation fait lors de ma formation initiale (BP)

Expériences professionnelles

01/2023 - à ce jour — Technico-commercial itinérant et responsable agence

Gestion et remise sur pied de l'agence suite à déménagement, négociation commerciale
Réponse et prescription matériel ,petit dépannage matériel à gros projets clients.
Étude et détermination matériel suivant CCTP ou besoin du client (sur présentation de plans D'exécutions.
(artisans, groupe d'envergure nationale). Vente comptoir des clients en compte.
Suivi financier et administratif de l'agence (CA et suivi de l'objectif)
Mise en place d'une stratégie de développement et suivi du/des collaborateur(s).
Suivi de la satisfaction clientèle.

01/2021 - 12/2022 — Responsable des Chargés d'affaires

Gestion de la ligne commerciale, administrative et réglementaire, négociation avec les fournisseurs, étude et suivi de l'avant projet en clientèle jusqu'à réception de chantier, suivi et régulation des litiges, résolution des problématiques techniques, gestion de 20 à 25 collaborateurs, acquisition commerciale de plusieurs projets de rénovation totales,de marché d'ordre publique.
Contrôleur technique (spécialité en énergétique, gaz, electricité et structure bâtiment
Ste Ducourtil Expertise | 2007-2021

Inspection d'ordre technique réglementaire ou visites d'expertises dans les domaines de l'habitat, tertiaire, ERP et industrie sur le département 76/27/14. De la clientèle particulière, agences immobilières, notaires, commissaires de justices, industriels, services publics et marchés privés.

01/2004 - 12/2007 — Technicien de maintenance en chauffage, climatisation et ENR

Formation en alternance et emploi en tant que ETAM dans le domaine du technique auprès des clients apporteurs d'affaires tertiaire ou industriel .Traitement de cette clientèle spécifique ainsi que reprise des sites problématiques techniques sur des marchés de 3kw à 3 Mw dans tous les domaines du CVC.

Langues

Anglais (moyen), Français (courant)

Compétences

réception de chantier, ERP, évolutions réglementaires, Gestion Juridique, gestion des flux, négociation avec les fournisseurs, litiges, génie civil, maintenance en chauffage et climatisation, maintenance en chauffage, dépannage, gestion d'équipe, déménagement, chauffages, chauffage, chauffage climatisation, climatisation, CVC, services publics, stratégie de développement, topographie, rénovation, négociation commerciale, Vente

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.