Commercial

Né(e) en 1986 · 91830 Le Coudray-Montceaux · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2501130031

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2023-12-31 — AMI BOIS
Certification Commercial, Management, Gestion de Projet Formation continue au métier de la construction bois.
1996-12-31 — Bac — IUT Technologique Léonard de Vinci
Baccalauréat Technologique

Expériences professionnelles

2017-06-01 - 2024-03-31 — Directeur Commercial Construction Ossature Bois associé non-gérant
Management de l'équipe commerciale, appels d'offres, mise en place de campagne de communication, Traitement des contacts, maîtrise CRM, Ecoute active, Analyse des attentes des prospects, Mise en place du Cahier des Charges, Mise en relation avec les partenaires financiers, recherche Foncière, analyse et interprétation du PLU, Conception de projets sur-mesure, Elaboration de plan, métrés, études chiffrées, interface avec le B.E., présentation de Projets, signature des contrats CCMI, contractant de marché, coordination, suivi de chantier et signature du procès-verbal de réception de l'ouvrage, amélioration de la satisfaction client grâce à la mise en place d'un suivi personnalisé, Coordination de projets de construction de grande envergure.
2014-01-01 - 2016-12-31 — Commercial Amélioration de l'Habitat
Présentation des caractéristiques des produits, répondre aux demandes d'informations des prospects, Convaincre, Présenter les modalités du contrat de vente, Proposition d'offres de financement, Signature des contrats, atteinte et dépassement des objectifs de vente mensuels.
2011-01-01 - 2014-04-30 — Directeur commercial Co-Fondateur
Stylisme, Création de collections, Sourcing, Négociation coût de confection, Suivi de Production, Direction Artistique des Campagnes Publicitaires, Castings et Organisation de shooting photo, Pack Shoot, Communication, Relation Presse, Organisation d'évènements (Pop-up stores), Création, Mise en place & Gestion du site e-commerce sous Prestashop (Gestion des stocks, Commandes, Expéditions, Suivi clients, etc...) Commercialisation, Distribution, Point de vente.
2006-04-01 - 2010-10-31 — Fondateur Gérant Directeur Commercial
Commercialisation de Fermetures en aluminium sur-mesure, Commercialisation de cuisine sur-mesure. Définir et mettre en œuvre les visites clientèles, Prospections, Phoning, Présentation des caractéristiques du produit, Prises de mesures, Commandes, Suivi de fabrication, Mise en place de l'acheminement de la marchandise, Réception de marchandises. Coordination des équipes de pose, Suivi de chantier, Maîtrise d'œuvre.
2003-06-01 - 2005-12-31 — Commercial
Vente & livraisons de produits consommables et d'uniformes professionnels.
2002-09-01 - 2003-04-30 — Commercial
Vente & livraison de supports de communication. Définir et mettre en œuvre les visites clients, prospections, phoning. Présentation des caractéristiques des produits, négociation des modalités de contrat de vente.
2001-04-01 - 2002-07-31 — Chauffeur Livreur
Livraison de médicament et de matériel médical aux personnes en phase terminal pour le compte des hôpitaux de Paris.
1998-09-01 - 2000-11-30 — Opérateur de production
Montage de brûleurs sur chaudières domestiques et petite maintenance.

1997-10-01 - 1998-02-28 — Manutentionnaire
Travaille à la chaine.

Langues

Portugais (Langue maternelle), Anglais (Notions), Français (Langue maternelle)

Atouts

Management, Commercial, Marketing, Gestion de projet, Relation & Service client, Négociation, Force de proposition, Rigueur, Autonomie, Résistance au stress, Aisance relationnelle, Esprit analytique, Gestion de projets, Compétence numérique, Leadership

Permis

Permis B

Loisirs

Développement Personnel, Formation en PNL, Sport, Course à pied régulière, Crossfit, Trail, Musique Auteur - Compositeur - Interprète, Théâtre, Cinéma

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.