Chargé de Développement

44260 Malville · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2501130048

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2011-12-31 — IFREC
Certificat de Qualification Professionnelle de négociateur immobilier
2010-12-31 — Bac +3 — STAPS Rennes 2
Licence STAPS Management du Sport
2007-12-31 — Bac — Lycée Sacré Cœur
BAC STT Action et Communication Commerciales

Expériences professionnelles

2022-09-01 - à ce jour — Créateur d'entreprise

Société spécialisée dans l’acquisition, la rénovation et la vente d’immeubles sur la métropole Nantaise.

2021-07-01 - 2022-07-31 — Directeur du développement

Détection des opportunités foncières et réponse aux appels d’offres sur les secteurs (44/49/85). Faisabilités techniques et financières. Négociation avec les propriétaires, les aménageurs et les collectivités (élus) et signature des promesses de vente.

2019-09-01 - 2021-02-28 — Directeur du développement

Mise en place de la stratégie de développement et management d’un développeur foncier, détection des opportunités foncières et réponse aux appels d’offres sur les secteurs (44/49/85). Faisabilités techniques et financières. Négociation avec les propriétaires, les aménageurs et les collectivités (élus) et signature des promesses de vente.

2017-11-01 - 2019-09-30 — Directeur du développement

Création de l’agence (44) en binôme avec le directeur d’agence. Animation d’un réseau d’apporteur d’affaires et détection des opportunités foncières et réponse aux appels d’offres sur le secteur (44). Faisabilités techniques et financières pour passage en comité d’engagements. Négociation avec les propriétaires, les aménageurs et les collectivités (élus) et signature des promesses de vente.

2012-11-01 - 2017-11-30 — Responsable du développement

Prospection, détection des opportunités foncières et réponse aux appels d’offres et animation d’un réseau d’apporteur d’affaires sur le secteur (44). Faisabilités techniques et financières et comité d’engagements. Négociation avec les propriétaires, les aménageurs et les collectivités (élus) et signature des promesses de vente.

2011-06-01 - 2012-11-30 — Développeur foncier

Prospection foncière et réalisation des études de faisabilités techniques et financières. Négociation avec les propriétaires et signature des offres d’acquisition.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Atouts

Développement et sens de l'organisation, Fidélisation d’un portefeuille clients, Maîtrise des outils informatiques (Pack office, réseaux sociaux et pros), Analyse financière

Permis

Permis B

Loisirs

Sports (individuels et collectifs), Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.