Commercial

33720 Budos · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2501130603

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Nouvelle-Aquitaine
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2020-12-31
FORMATION DEVENIR RESPONSABLE TECHNIQUE EN RÉNOVATION ÉNERGETIQUE
1998-12-31
CONTRAT DE QUALIFICATION FDV
1996-12-31 — Bac +2
DEUG GÉOGRAPHIE AMÉNAGEMENT DU TERRITOIRE
1993-12-31 — Bac
BACCALAURÉAT B OPTION ECONOMIE

Expériences professionnelles

2020-05-01 - 2023-10-31 — Commercial- Chargé projet habitat

Prospection et gestion d'un portefeuille client. Signature des contrats en accord avec la direction commerciale. Gestion technique, administrative et financière du dossier de construction. Prospection foncière et montage opérations (DP/PA/LOTISSEMENT ...). Fidélisation partenaires (agences immobilières, promoteurs, géomètres, diverses collectivités).

2012-02-01 - 2020-05-01 — Commercial-Chargé projet habitat

2009-11-01 - 2012-02-01 — Commercial-Chargé projet habitat

2001-04-01 - 2009-02-28 — Commercial-Chargé projet habitat

1998-02-01 - 2001-01-31 — Commercial itinérant BtoB

Fidélisation et prospection clients (Presse-magasins de souvenir...). Définition des besoins et développement CA. Organisation de tournées.

Atouts

Maîtrise des outils commerciaux (SONCASE-BEBEDC), Aisance relationnelle, Écoute et empathie, Curiosité et proactivité, Résilience, Esprit d'analyse et de synthèse, Connaissance des outils informatiques (CRM), Création de projet (CEDREO), Organisation et autonomie, Maîtrise des règles d'urbanisme, Connaissance des matériaux de construction, Montage et pilotage d'opération foncière, Connaissance du territoire et de ses particularités

Loisirs

Passionné par le sport et ses valeurs

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.