

77220 Gretz-armainvilliers

3 à 5 ans d'expérience

Réf : 2501130928

Assistante manager / chargée de recrutement

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

06/2016 : Bac

Baccalauréat professionnel Gestion Administration

06/2015 : BEP

BEP Gestion Administration

Expériences professionnelles

06/2024 - 12/2024 :

ATTACHÉE DE RECRUTEMENT

Suivi des heures de travail

Évaluation des performances

Organisation des formations nécessaires

Gestion des absences et des congés

Mise à jour des dossiers personnels

Communication des politiques de l'entreprise

Assistance aux intérimaires pour toute question ou préoccupation

Rédaction de rapports réguliers sur l'état des intérimaires

02/2024 - 12/2024 :

Chargée de recrutement chez Adecco Interim

Suivi des heures de travail

Évaluation des performances

Organisation des formations nécessaires

Gestion des absences et des congés

Mise à jour des dossiers personnels

Communication des politiques de l'entreprise

Assistance aux intérimaires pour toute question ou préoccupation

Rédaction de rapports réguliers sur l'état des intérimaires

06/2022 - 12/2023 :

Attachée de recrutement chez Crit IntÉrim

Organisation des plannings et répartition des tâches

Coordination avec les différents départements pour assurer une bonne intégration des intérimaires

Formation et accompagnement des nouveaux intérimaires

Évaluation des performances et retour d'expérience

Résolution des conflits et gestion des problèmes sur le terrain

Veille à la conformité des procédures avec les réglementations en vigueur

Participation aux réunions de suivi avec les clients et les agences d'intérim

Proposition d'améliorations pour optimiser la gestion des intérimaires et les processus de recrutement
Contribution à la stratégie de développement des ressources humaines pour répondre aux besoins de flexibilité et de réactivité des entreprises.

12/2018 - 05/2020 :

ASSISTANTE MANAGER chez Moby Et Handy

Coordination des horaires et des itinéraires
Formation continue des chauffeurs pour garantir un service de qualité
Analyse des performances et mise en place de stratégies d'amélioration
Relation avec les partenaires et les fournisseurs
Veille sur les nouvelles réglementations en matière de transport
Gestion des réclamations et des retours clients
Promotion des services via des campagnes marketing en ligne et hors ligne
Développement de solutions innovantes pour améliorer l'accessibilité et le confort des passagers
Organisation de réunions régulières pour assurer une communication fluide au sein de l'équipe
Suivi des tendances du marché pour anticiper les besoins futurs des clients
CONSEILLERE DE VENTE

12/2018 - 05/2020 :

chez Kiko Milano

Gestion des stocks
Formation des nouvelles recrues
Mise en avant des promotions et des nouveaux produits
Service client personnalisé
Suivi des objectifs de vente
Gestion des retours et des échanges
Participation aux inventaires trimestriels
Collaboration avec l'équipe marketing pour des campagnes locales
Contribution à l'optimisation de l'agencement du magasin
Suivi de la satisfaction client et traitement des réclamations
Veille concurrentielle et adaptation des stratégies de vente en conséquence

Langues

Anglais (Oral : moyen / Ecrit : débutant), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Mise en avant des promotions, agencement du magasin, Proposition d'améliorations, réglementations en vigueur, développement du leadership, Formation des nouvelles recrues, Organisation des plannings, Organisation des formations, Évaluation des performances, Analyse des performances, Gestion des réclamations, traitement des réclamations, répartition des tâches, Gestion des stocks, Participation aux inventaires, gestion d'équipe, campagnes marketing, marketing, objectifs de vente, Organisation de réunions, Promotion des services, processus de recrutement, Suivi des heures, Gestion des absences, Mise à jour des dossiers personnels, ressources humaines, Rédaction de rapports, Résolution des conflits, Suivi de la satisfaction client, Service client, stratégies de vente, stratégie de développement, tendances du marché, Veille concurrentielle, VENTE, Capacités d'écoute