Acheteur Technique Senior & Manager

Bruxelles · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2501132009

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

06/2014 — Formation continue Négociation commerciale — Défense Belge
Formation continue Négociation commerciale
06/2010 — Formation continue Anglais technique — Kluwer
Formation continue Anglais technique
06/2007 — Bac — Berlitz School
Bachelier en électromécanique
06/2005 — CESS électromécanique — Don Bosco Liège
CESS électromécanique
Formation continue Stratégie Militaire
Formation continue Stratégie Militaire

Expériences professionnelles

10/2007 - 01/2023 — ACHETEUR

- Prospection nouveaux fournisseurs
- Visite fournisseurs
- Réalisation stratégies achats + analyse famille achats
- Négociations des offres de A à Z + passation contrat
- Organisation meeting de département
- Gestion achats direct et indirect
- Gestion achats SPOT
- Achats Matière première (barre ,tube ....) ,usinage , Fraisage , ensemble mécano-soudé , article de fixations , traitement thermique ,Traitement surface, machine CNC , Machine tournantes, instrumentations, Machine hydraulique, pièces coulé (investment casting), IMP (injection molding)

- Responsable meeting entre les différents départements Supply chain , R&D, juridique, assurance Qualité , vente et le département des achats
- Réalisation audit qualité + Négociation clauses contractuelles spécifiques +Analyse de Spec.
- Réalisation analyse de risques
- Suivi logistique - négociation incotermes
- Suivi de commande et planning (supply chain)
- Responsable Task force
- Mission de représentation à l' étranger
- Recherche de nouveaux concepts
- Suivi des KPI fournisseurs + Actions d'améliorations
- Reporting hebdomadaire / mensuel / semestriel

* Néerlandais : Débutant

Icarus m'a appris à gérer un dossier de A à Z

a) Réalisation et suivi des études préliminaires

b) Etudes de développement détails avec R&D

c) Lancement achats, pré commande, lot pilote, logistique

d) Finalisation , installation sur site

03/2006 - 10/2007

Société réalisant des vannes sur mesure (Ball - Gate - Butterfly) en barres forgées / laminées, blocs forgés ou préformés. Axé sur la qualité, le délai et le service. Secteur d'activité pétrolier, gazier, chimie , pétrochimie et industrie nucléaire.Spécialisé dans les aciers alliés, inoxydables , alliages de nickel et le titane .Vente de Tube , Coude , Brides etc ... Tout éléments pour une plate-forme pétrolière.

- Gestion zone EMEA
- Visite client et fournisseurs
- Suivi projet type EPC
- Analyse du marché + Analyse de cout
- Projet plate-forme gravitaire (GBS)
- Projet Unité flottante (FPU) ou (FPSO)
- Analyse du prix , squelette de prix , KPI
- Développement et remise offre de tout type d'équipements liés à la pression.

- Réalisation devis complet de tuyauterie comprenant :

  Tuyaux et tubes sans soudure et soudés,Raccords BW - Raccords forgés, à souder et vissés (BSP/NPT)Brides (RF, SW, Filetées, ,...), Raccords de sortie (weldolets, sockolets, threadolets,...), Barres et pièces forgées, Stores de lunettes , Brides à orificeBrides à col à souder longues, Pièces usinées, Bobines soudées.

- Responsable meeting entre les différents départements Supply chain , R&D, juridique, assurance Qualité , vente , achats
- Négociations des offres de A à Z + Passation
- Analyse et Réalisation devis RFQ (Request for quotation), Elaboration cahier des charges vannes de petrole, Réalisation offre projet sur mesure de A à Z

- Réalisation offre Conception spéciale de joint à bride compact (non couvert par NORSOK L-005 et non couverte par ASME B16.5 ou API 6A/17)

Langues

Anglais (maternelle), Français (maternelle), Italien (moyen), Néerlandais (courant)

Compétences

Actions d'améliorations, analyse de risques, plate-forme pétrolière, achats, usinage, cahier des charges, devis, planning, Suivi projet, Supply chain, assurance Qualité, Gestion achats, ASME, pétrolier, petrole, instrumentations, juridique, management d'équipe, Matière première, Négociations des offres, lunettes, Suivi logistique, Brides, joint, Stores, machine CNC, pétrochimie, Suivi des KPI, R&D, audit, hydraulique, traitement thermique, Suivi de commande, mécano-soudé, soudure, souder, vannes, Fraisage, Négociation commerciale, vente, Analyse du marché, Etudes de développement

Atouts

Axé sur la qualité, diplomatie, Orienté clients, API, BW

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.