Technico-commercial

Né(e) en 2004 · 40110 Villenave · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2501140233

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Nouvelle-Aquitaine
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

08/2024 — Bac +2
BTS Négociation Digitalisation Relation Client
06/2022 — Bac — Lycée Borda
Baccalauréat professionnel - Métiers du commerce et de la vente, option B
06/2019 — Collège Marie Curie
Brevet des Collèges - Mention Bien

Expériences professionnelles

07/2022 - 08/2024 — Technico-commercial en alternance
Identifier et prospecter de nouveaux clients (particuliers, entreprises, collectivités, etc...). Conseiller les clients sur les solutions de chauffage adaptées à leurs besoins (chaudières, pompes à chaleur, systèmes solaires, etc...). Coordonner la mise en place des installations chez les clients en collaboration avec les équipes techniques. Entretenir une relation de confiance avec les clients existants pour favoriser la fidélisation.
01/2022 - 01/2022 — Stage
Préparation de commandes. Gestion des équipes sur site (ouvriers, sous-traitants, etc...). Suivi budgétaire et gestion des coûts tout au long du projet. Organisation des visites de chantier; Inspection des travaux pour s'assurer du respect des normes de qualité et de sécurité. Suivi des garanties et traitement des demandes de SAV.
06/2021 - 07/2021 — Job d’été

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (courant)

Atouts

Valeurs humaines, Organisation, Dynamisme, Capacités d’adaptation, Esprit d’équipe, Aisance relationnelle, Patient et à l’écoute, Prospection, Sport

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.