Ingénieur d'affaire

95300 Pontoise · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2501140705

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2017 — Bac +5 — UMMTO
Master 2 en commercialisation des services - MARKETING
06/2016 — Bac +4 — UMMTO
Master 1 commercialisation des services - Marketing
06/2016 — Bac +3 — EGGCI PARIS
Bachelor - INEGENIEUR D'AFFAIRE
06/2015 — Bac +3 — UMMTO
Licence 3 LMD - COMMERCE INTERNATIONAL
06/2014 — Bac +3 — UMMTO
Licence Classique - Science économie et de gestion commercial
07/2009 — Bac — Lycée Sahoui Aldjia
Baccalauréat - Sciences Expérimental
Certification Marketing Digital
Certification Marketing Digital

Expériences professionnelles

04/2023 - 12/2023 — Ingénieur d'affaire
Société de Télécom , rattaché au département de VTM (validation des terminaux mobiles)
04/2020 - 01/2023 — Commerçant indépendant en électroménagers
Conventionné avec l'entreprise nationale des industries de l'électroménagers « ENIEM » autant que représentant officiel de la région d'Azazga dans le cadre des ENIEM SPACE en Algérie.
01/2019 - 10/2019 — Manager de surface
Gestion de l'activité commerciale du point de vente dans sa globalité, Elaboration et validation des budgets, Gestion du personnel dans son ensemble.
Gestion de la relation client et SAV
Supervision du département Approvisionnement
07/2018 - 12/2018 — Responsable de grande surface
04/2016 - 09/2016
Gestion de la relation client.
05/2015 - 11/2015
Département approvisionnement sur la procédure d'importation au sein de la Sonatrach
Identification des besoins
Ce processus commence par l'envoi d'une demande au service achats
Sélection du fournisseur
Envoi de la demande d'achat
Émission du bon de commande.
01/2008 - 12/2008

Certificat of completion d'Anglais aux USA
Janvier 2008

Langues

Anglais (courant), Arabe (courant), Français (moyen)

Compétences

Expérimental, Approvisionnement, service achats, budgets, importations, importation, COMMERCE INTERNATIONAL, point de vente, commercialisation, demande d'achat, Franchisé, CRM, Gestion de la relation client, grande surface, Gestion de l'activité commerciale, Gestion du personnel, domaine Marketing, Marketing, Marketing Digital, Respect de la confidentialité, SAV, bon de commande, économie

Atouts

capacité d'analyse, Esprit d'équipe, travailler sous pression, Leadership, souci du détail, Autonome, Esprit logique, méthodique, résolution de problèmes, PowerPoint, office, SPSS, informatique

Permis

Permis B

Loisirs

football

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.