

Né le 24/03/1999  
**42100 Saint-étienne**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 2501140926**



## Commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Batiment.

### Formations

#### 09/2022 : Bac +5 à Eklya

Bachelor / Master 2 Apprendre à manager une équipe, Piloter la mise en oeuvre de la stratégie commerciale, Formation marketing digital et vente.

#### Bac +2

BTS technico-commercial Obtention du diplôme, Option industrie.

### Expériences professionnelles

#### 09/2023 à ce jour :

Commercial chez Local.fr sur Saint-Étienne (42)

Propection téléphonique et terrain BtoB, Mise en place d'une stratégie commerciale, Développement du portefeuille existant, Gestion du suivi et du relationnel client.

#### 09/2022 - 09/2023 :

Responsable Commercial chez Uhcar

Elaboration d'une offre commerciale BtoB, Création de la stratégie commerciale, Prospection et suivi client BtoB, Gestion des stocks et de la relation fournisseur.

#### 09/2021 - 09/2022 :

Développement Commercial chez Eklya (cci)

Elaboration d'une stratégie commerciale, Développement du portefeuille actuel, Gestion du suivi et du relationnel client, Prospection téléphonique et terrain.

#### 09/2020 - 09/2021 :

Commercial chez Dpd France

Analyse de l'activité des commerciaux de la région, Développement d'un portefeuille client, Développement d'une gamme de produits, Pilotage de l'équipe commerciale sur un secteur donné.

### Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : notions / Ecrit : débutant)

### Centres d'intérêts

Leadership, Dynamique, Autonome, Sociable