Commercial

Né(e) en 1999 · 42100 Saint-Étienne · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2501140926

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

09/2022 — Bac +5 — Eklya
Bachelor / Master 2 Apprendre à manager une équipe, Piloter la mise en œuvre de la stratégie commerciale, Formation marketing digital et vente.
Bac +2
BTS technico-commercial Obtention du diplôme, Option industrie.

Expériences professionnelles

09/2023 - à ce jour — Commercial
Prospection téléphonique et terrain BtoB, Mise en place d'une stratégie commerciale, Développement du portefeuille existant, Gestion du suivi et du relationnel client.
09/2022 - 09/2023 — Responsable Commercial
Elaboration d'une offre commerciale BtoB, Création de la stratégie commerciale, Prospection et suivi client BtoB, Gestion des stocks et de la relation fournisseur.
09/2021 - 09/2022 — Développement Commercial
Elaboration d'une stratégie commerciale, Développement du portefeuille actuel, Gestion du suivi et du relationnel client, Prospection téléphonique et terrain.
09/2020 - 09/2021 — Commercial
Analyse de l'activité des commerciaux de la région, Développement d'un portefeuille client, Développement d'une gamme de produits, Pilotage de l'équipe commerciale sur un secteur donné.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Allemand (notions)

Atouts

Salesforce, Pack Office, Prospection, Gestion client, Relationnel

Loisirs

Leadership, Dynamique, Autonome, Sociable

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.