

95510 Villers-en-arthies
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2501141246

Responsable de pôle

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

06/2004 : Bac +3

Licence Pro Spécialité Système Industriels, gestion technique et maintenance

06/2003 : Bac +2

DUT GEII Génie électrique et informatique industrielle option électrotechnique

06/2000 :

BAC STI Sciences et technologies industrielles - électrotechnique

Expériences professionnelles

04/2024 à ce jour :

Directeur commercial chez Visudom sur Villers-en-arthies (95)

Animer et superviser la stratégie commerciale. Définir les plans d'actions afin de développer le chiffre d'affaires. Développer le relationnel avec les différents intervenants (maîtres d'ouvrages, maîtrises d'oeuvres, fournisseurs...). Management des équipes techniques et commerciales. Réponse aux dossiers d'appel d'offres publics. Participer aux recrutements des candidats. Mise en place des procédures pour améliorer la qualité et structurer la société. Suivi et contrôle de gestion des affaires.

01/2019 - 04/2024 :

Responsable de pôle chez Tbes sur Paris

Membre du Codir (2019 à 2021). Management d'un service composé de 21 personnes. CA en 2020: 5M €, CA en 2021: 6,2M €, CA en 2022: 7M €. Chargé d'affaires Métallerie/Serrurerie. Gestion organisationnelle et opérationnelle. Gestion analytique et financière des affaires. Développement de nouvelles affaires. Etude de marché, analyse des affaires. Présentations commerciales techniques. Amélioration des processus. Réponse aux dossiers d'appels d'offres marché public.

01/2012 - 12/2018 :

Chargé d'affaires CFO-CFA chez Tbes sur Paris

Réponse aux dossiers d'appels d'offres marché public. Etablissement de chiffrages et devis (marché accord cadre pluriannuel). Réalisation des études d'exécutions (schémas électriques, plans d'implantations, notes de calculs...). Réalisation des situations de chantier et de la facturation des affaires. Suivi des chantiers, avec participation aux réunions de chantier. Choix de matériel, réalisation de commandes et négociations avec les fabricants. Reporting à la direction des résultats par affaires. Gestion analytique des affaires. Développement commercial et gestion relationnelle clientèle.

01/2009 - 12/2012 :

Responsable d'affaires CFO-CFA chez Snee Entreprise sur Seine-et-marne

Responsable de pôle SNEE Service. Management d'équipes (9 personnes) avec évaluation des compétences.

Réponses aux demandes de travaux des clients contractuels (CSTB, Région IDF). Réalisation des études projets et devis (Hôpitaux, Bouygues, ...). Suivi des chantiers, avec participation aux réunions de chantier. Réalisation des DOE (schémas électriques, plans d'implantations, calculs). Choix de matériel, réalisation de commandes et négociations avec les fabricants ou distributeurs. Choix et gestion des sous traitants. Suivi des achats et des heures passées par affaires. Réalisation des plannings. Livraison de matériel sur les chantiers, suivi de la consommation de matériel. Réalisation des situations de chantier et facturation des travaux.

01/2002 - 12/2008 :

Inspecteur en sécurité électrique chez Bureau Veritas sur Paris

Vérifications réglementaires et normatives des installations électriques (TGBT, poste HT/BT, onduleurs, groupe électrogène...). Mesures et diagnostics sur des équipements électriques et techniques (analyse harmonique, caméra infra-rouge, mesures éclairage...). Vérification des installations de parafoudres / paratonnerre. Vérification des installations réseaux informatiques VDI.

Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Centres d'intérêts

Voyages, Cuisine, Sport: Tennis, Football, volley-ball, High technologie