Chef de secteur / Commercial

Né(e) en 1997 · 76360 Barentin · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2501151538

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Normandie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2018-09-30 — Bac +2 — Afpa, Elbeuf
Formation Technico-commercial
2017-12-31 — Bac +2 — Lycée Gustave Flaubert
Assistant Manager BTS
2016-12-31 — Bac — Lycée Auguste Bartholdi
BAC professionnel Gestion & Administration

Expériences professionnelles

2024-06-01 - 2024-12-31 — Chef de secteur GMS

Apporter des solutions pour le développement commercial. Optimiser les tournées. Maîtriser les techniques de vente. Analyser les KPIs (CA, marges, part de marché, etc.). Négocier des MEA (linéaires, DN, etc.). Utiliser efficacement le Pack Office.

2022-06-01 - 2024-06-30 — Chef de secteur

Vendre les engagements de fin d’année. Veiller au respect des accords entre la marque et les centrales d’achats. Développer la part de marché. Réaliser des actions de merchandising. Mettre en place des actions pour dynamiser le chiffre d’affaires des magasins. Gérer un plan de tournée optimisé.

2022-02-01 - 2022-05-31 — Commercial

Prospecter des clients par téléphone. Assurer le suivi client. Commercialiser des formules d’abonnement. Former les utilisateurs.

2021-01-01 - 2022-01-31 — Commercial espaces publicitaires

Vendre des espaces publicitaires, des solutions de référencement et de community management. Accompagner et assurer le suivi des clients. Prospecter et gérer un portefeuille client.

2018-08-01 - 2021-01-31 — Commercial

Gérer la commercialisation d’un logiciel de la société sur les périmètres France et Maroc. Former les utilisateurs à l’utilisation des logiciels. Prospecter commercialement et assurer la gestion du support après-vente.

Atouts

Techniques de vente, Analyse des KPIs, Négociation, Pack Office

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.