

Né le 22/10/1997
76360 Barentin
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2501151538



Chef de secteur / commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans le Bâtiment.

Formations

09/2018 : Bac +2 à Afpa, Elbeuf

Formation Technico-commercial

12/2017 : Bac +2 à Lycée Gustave Flaubert

Assistant Manager BTS

12/2016 : Bac à Lycée Auguste Bartholdi

BAC professionnel Gestion & Administration

Expériences professionnelles

06/2024 - 12/2024 :

Chef de secteur GMS chez Red Bull

Apporter des solutions pour le développement commercial. Optimiser les tournées. Maîtriser les techniques de vente. Analyser les KPIs (CA, marges, part de marché, etc.). Négocier des MEA (linéaires, DN, etc.). Utiliser efficacement le Pack Office.

06/2022 - 06/2024 :

Chef de secteur chez Duracell

Vendre les engagements de fin d'année. Veiller au respect des accords entre la marque et les centrales d'achats. Développer la part de marché. Réaliser des actions de merchandising. Mettre en place des actions pour dynamiser le chiffre d'affaires des magasins. Gérer un plan de tournée optimisé.

02/2022 - 05/2022 :

Commercial chez Atoopharm

Prospecter des clients par téléphone. Assurer le suivi client. Commercialiser des formules d'abonnement. Former les utilisateurs.

01/2021 - 01/2022 :

Commercial espaces publicitaires chez Hebdos Communication

Vendre des espaces publicitaires, des solutions de référencement et de community management. Accompagner et assurer le suivi des clients. Prospecter et gérer un portefeuille client.

08/2018 - 01/2021 :

Commercial chez Novatrice Technologies

Gérer la commercialisation d'un logiciel de la société sur les périmètres France et Maroc. Former les utilisateurs à l'utilisation des logiciels. Prospecter commercialement et assurer la gestion du support après-vente.

Permis

Permis B