

**75000 Paris**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 250210174945**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

### Formations

---

**06/2019** : Diplôme de manager d'unité commerciale à Négoventis Toulouse sur Toulouse  
Diplôme de manager d'unité commerciale

**06/2014** : Diplôme de gestion d'unité commerciale, option comptabilité à IFOCOP sur Paris  
Diplôme de gestion d'unité commerciale, option comptabilité

**06/2007** : Diplôme d'Orthoprothésiste à ENAM - TOGO  
Diplôme d'Orthoprothésiste

### Expériences professionnelles

---

**01/2023 - 12/2024** :  
Délégué commercial chez Stemcis Groupe Aton  
Prospection clients : plus de 200 prospects contactés en 3 mois  
Visites pour présentation de nos produits et programmation d'essais au bloc opératoire  
5% de clients en plus sur 6 mois; suivi et fidélisation de la clientèle existante en France et en Europe.

**01/2020 - 01/2023** :  
Responsable d'unité commerciale chez Mangeons Frais - Groupe Blachere  
Management d'une équipe de 4 collaborateurs : gestion du recrutement et du personnel au quotidien  
Gestion des commandes/réception des marchandises  
Augmentation du chiffre d'affaires de plus de 50% sur 3 ans  
Augmentation du résultat net de près de 300% sur 3 ans

**01/2018 - 01/2020** :  
Manager de rayon chez Carrefour  
En charge de la relation avec les fournisseurs  
Gestion en autonomie totale de la commande et des stocks de marchandises  
Réduction de 2% de la casse de marchandises

**01/2014 - 12/2015** :  
Technicien Orthoprothésiste chez Lagarrigue  
En charge de la fabrication de prothèses et orthèses sur mesure

**01/2008 - 12/2013** :  
Chef d'équipe combat du génie

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

axes d'améliorations, bloc opératoire, budget, bases de comptabilité, comptabilité, fabrication, facturation, satisfaction clients, fidélisation de la clientèle, Gestion administrative, relation avec les fournisseurs, prospection, Manager une équipe, Management d'une équipe, orthèses, prothèses, gestion du recrutement, réception des marchandises, satisfaction client, Gestion des commandes, stocks de marchandises, sens de l'écoute