

75000 Paris
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 250210175016

Business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2024 : Bac +5 à MBA ESG PARIS
MBA E-Business et stratégie digitale

03/2020 :
Formation accélérée en commerce automobile

12/2019 : Bac +5 à High Tech
Master en marketing

Expériences professionnelles

08/2024 à ce jour :
commercial en assurances
chargé de :
* Gérer un portefeuille de clients
* Développer et maintenir de bonnes relations avec les clients
* Assurer le suivi d'anciens clients et générer de nouveaux clients potentiels
* Conseiller sur la meilleure couverture pour un besoin particulier
* Créer des devis minutieux et atteindre les objectifs de vente
* Identifier et exploiter de nouvelles opportunités sur les marchés locaux
* S'occuper des dossiers des sinistres et des contacts d'assurance

08/2023 - 02/2024 :
Stage customer success chez Alliance Permis
Fidélisation des élèves
Vente d'heures supplémentaires pour la conduite
Suivi du bon déroulement de la formation

05/2021 - 12/2021 :
Conseiller commercial chez Ecg Assurance Groupe Pereire
Spécialiste du courtage en assurances
Négociateur indépendant

02/2020 - 12/2021 :
Conseiller commercial showroom chez Renault Crm / Mailing

01/2020 - 04/2020 :
Conseiller commercial chez Adm Value
Prospection / Vente

03/2019 - 06/2019 :

chez Forum Crans Montana

Avant-Scènes . Participation à l'organisation des évènements suivants :

Forum Crans Montana : En charge de la production, de la logistique

Marrakech du rire 2019 : En charge de la relation avec les partenaires et les sponsors des spectacles

05/2018 - 07/2018 :

Stage chez Agence De Communication Et événementiel Creative Team

Chef de projets dans le cadre de la réalisation d'un événement autour de la 1ère réunion annuelle de l'ACCP " African Clean Cities Plateform ".

Réponse aux appels d'offres

01/2014 - 12/2014 :

2014 : Création d'une marque d'accessoires et bijoux de fantaisie " Crystal accessorize " (300 produits vendus en moins d'un an)

Langues

Anglais (Oral : commerciale / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral : moyen / Ecrit : débutant), Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

ESG, Créer des devis, Réponse aux appels d'offres, CRM, courtage en assurances, prospection, bijoux, marketing, marketing numérique, Réseaux sociaux, atteindre les objectifs de vente, organisation des événements, showroom, agence de communication, Vente

Centres d'intérêts

musculature, fitness, Musique, voyage s