Business Developper

75000 Paris · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 250210175016

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2024 — Bac +5 — MBA ESG PARIS
MBA E-Business et stratégie digitale
03/2020
Formation accélérée en commerce automobile
12/2019 — Bac +5 — High Tech
Master en marketing

Expériences professionnelles

08/2024 - à ce jour — commercial en assurances
chargé de :
* Gérer un portefeuille de clients
* Développer et maintenir de bonnes relations avec les clients
* Assurer le suivi d'anciens clients et générer de nouveaux clients potentiels
* Conseiller sur la meilleure couverture pour un besoin particulier
* Créer des devis minutieux et atteindre les objectifs de vente
* Identifier et exploiter de nouvelles opportunités sur les marchés locaux
* S'occuper des dossiers des sinistres et des contacts d'assurance

08/2023 - 02/2024 — Stage customer success
Fidélisation des élèves
Vente d'heures supplémentaires pour la conduite
Suivi du bon déroulement de la formation

05/2021 - 12/2021 — Conseiller commercial
Spécialiste du courtage en assurances
Négociateur indépendant

02/2020 - 12/2021 — Conseiller commercial showroom

01/2020 - 04/2020 — Conseiller commercial
Prospection / Vente

03/2019 - 06/2019
Avant-Scènes . Participation à l'organisation des évènements suivants :
Forum Crans Montana : En charge de la production, de la logistique
Marrakech du rire 2019 : En charge de la relation avec les partenaires et les sponsors des spectacles

05/2018 - 07/2018 — Stage
Chef de projets dans le cadre de la réalisation d'un évènement autour de la 1ère réunion annuelle de l'ACCP « African Clean Cities Plateform ».
Réponse aux appels d'offres

01/2014 - 12/2014
2014 : Création d'une marque d'accessoires et bijoux de fantaisie « Crystal accessorize » (300 produits vendus en moins d'un an)

Langues

Anglais (commerciale), Arabe (maternelle), Espagnol (moyen), Français (maternelle)

Compétences

ESG, Créer des devis, Réponse aux appels d'offres, CRM, courtage en assurances, prospection, bijoux, marketing, marketing numérique, Réseaux sociaux, atteindre les objectifs de vente, organisation des évènements, showroom, agence de communication, Vente

Atouts

Esprit d'équipe, travailler sous pression, autonome, réseautage, compétences en communication, Photoshop, E-Business, Indesign, Excel, Powerpoint, Word, Pack Office, stratégie digitale

Loisirs

musculation, fitness, Musique, voyage s

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.