

**71250 Donzy-le-national**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 250210175216**

## Commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bourgogne-Franche-Comté, dans le Batiment.

### Formations

**06/2024** : Parcours CEC Haut de France  
Parcours CEC Haut de France

**06/2024** : Intégration du réseau à GERMES BCT  
Intégration du réseau

**06/2024** : Formation en renforcement linguistique ( Anglais); Cours présentiels à Lyon 2 sur Lyon  
Formation en renforcement linguistique ( Anglais); Cours présentiels

**06/2023** : Formation neuroscience M1 à U1 LYON sur Lyon  
Formation neuroscience M1

**06/2021** : à Naturopathe  
**06/2021** : Formation intélligence émotionnelle N2 U1 LYON  
Formation intélligence émotionnelle N2 U1 LYON

**06/2007** : Bac +5  
Master sciences économiques spécialité Affaires internationales, économie, commerce international, management

### Expériences professionnelles

**01/2023 - 09/2023 :**  
Responsable commercial chez Sa Beulaigne ( Sainte Croix En Plaine - Alsace ) sur Croix  
Manager général organisationnel  
Restructuration ( commerce, comptabilité, qualité)  
Contrôle des achats  
Suivi de stratégie de développement  
Pilotage financier

**10/2019 - 12/2022 :**  
Directeur commercial chez Boeuf Ethique ( Pouilly En Auxois-côte D'or)  
Mise en place du projet. (Premier abattoir mobile de France) Gestion de la mise en place des canaux de vente  
Partenariat éleveur  
Relation clients et négociations au national  
Encadrement organisationnel  
Interlocuteur et donneur d'ordre partenaires extérieurs  
Gestion & Analyse des ventes

## Plan d'action commercial

### 01/2014 - 12/2020 :

DIRECTEUR COMMERCIAL & DÉVELOPPEMENT CHEZ MVA-LOMME (LILLE-NORD) SUR LILLE  
Gestionnaire d'une équipe de 38 collaborateurs,  
séniors et juniors.  
Responsable des approvisionnements boeuf &  
volaille  
Donneur d'ordre des découpes en ateliers  
réceptifs

### 01/2009 - 12/2013 :

RESPONSABLE SECTEUR CHEZ UNILEVER FRANCE  
Développement campagnes marketing  
Gestion des ventes  
Création d'une nouvelle image  
Encadrement de concepteurs juniors sur des projets

### / à ce jour :

RESPONSABLE COMMERCIAL CHEZ SARL EVALYS ACCOMPAGNEMENT QUALITÉ  
Conseil en organisation et management  
Designer en modèle économique  
Suivi de conceptions techniques  
Ressources et développement : Régénération des outils  
Création d'écosystème systémique  
Développeur de solutions SSE

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

Analyse des ventes, achats, Responsable des approvisionnements, comptabilité, compte d'exploitation, Audit interne, Développement commercial, développement de business, développement professionnel, Relation clients, Gestion des ventes, Plan d'action commercial, campagnes marketing, image de marque, neuroscience, Partenariat, conceptions techniques, Affaires internationales, Restructuration, stratégie de développement, Analyse des résultats, modèle économique, ventes, volaille, sciences économiques, économie

## Centres d'intérêts

---

Lecture, gastronomie, sport