# Commercial

71250 Donzy-le-National · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250210175216

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bourgogne-Franche-Comté
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

## Formations

2024-06-30 — Formation en renforcement linguistiqe ( Anglais); Cours présentiels — Lyon 2
Formation en renforcement linguistiqe ( Anglais); Cours présentiels
2024-06-30 — Intégration du réseau — GERMES BCT
Intégration du réseau
2024-06-30 — Parcours CEC Haut de France
Parcours CEC Haut de France
2023-06-30 — Formation neuroscience M1 — U1 LYON
Formation neuroscience M1
2021-06-30 — Formation intélligence émotionnelle N2 U1 LYON
Formation intélligence émotionnelle N2 U1 LYON
2021-06-30 — Naturopathe
2007-06-30 — Bac +5
Master sciences économiques spécialité Affaires internationales, économie, commerce inte rnational, manage me nt

## Expériences professionnelles

2023-01-01 - 2023-09-30 — Responsable commercial
Manager général organisationnel
Restructuration ( commerce, comptabilité, qualité)
Contrôle des achats
Suivi de stratégie de développement
Pilotage financier
2019-10-01 - 2022-12-31 — Directeur commercial
Mise en place du projet. (Premier abattoir
mobile de France) Gestion de la mise en
place des canaux de vente
Partenariat éleveur
Relation clients et négociations au national
Encadrement organisationnel
Interlocuteur et donneur d'ordre partenaires
e xte rne s
Gestion & Analyse des ventes
Plan d'action commercial
2014-01-01 - 2020-12-31 — Directeur commercial & développement
Gestionnaire d'une équipe de 38 collaborateurs,
séniors et juniors.
Responsable des approvisionnements boeuf &
volaille
Donneur d'ordre des découpes en ateliers
re spe ctifs
2009-01-01 - 2013-12-31 — Responsable secteur
Développement campagnes marketing

Gestion des ventes
Création d'une nouvelle image
Encadrement de concepteurs juniors sur des projets
Responsable commercial
Conseil en orgaisation et management
Designer en modèle économique
Suivi de conceptions techniques
Ressources et développement : Régéneration des outils
Création d'écosystème systémique
Développeur de solutions SSE

## Langues

Anglais (Courant), Français (Courant)

## Compétences

Analyse des ventes, achats, Responsable des approvisionnements, comptabilité, compte d'exploitation, Audit interne, Développement commercial, développement de business, développement professionnel, Relation clients, Gestion des ventes, Plan d'action commercial, campagnes marketing, image de marque, neuroscience, Partenariat, conceptions techniques, Affaires internationales, Restructuration, stratégie de développement, Analyse des résultats, modèle économique, ventes, volaille, sciences économiques, économie

## Atouts

intélligence émotionnelle, réseau commercial

## Loisirs

Lecture, gastronomie, sport

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.