

71250 Donzy-le-national
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250210175216

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bourgogne-Franche-Comté, dans le Batiment.

Formations

06/2024 : Parcours CEC Haut de France
Parcours CEC Haut de France

06/2024 : Intégration du réseau à GERMES BCT
Intégration du réseau

06/2024 : Formation en renforcement linguistique (Anglais); Cours présentiels à Lyon 2 sur Lyon
Formation en renforcement linguistique (Anglais); Cours présentiels

06/2023 : Formation neuroscience M1 à U1 LYON sur Lyon
Formation neuroscience M1

06/2021 : à Naturopathe
06/2021 : Formation intelligence émotionnelle N2 U1 LYON
Formation intelligence émotionnelle N2 U1 LYON

06/2007 : Bac +5
Master sciences économiques spécialité Affaires internationales, économie, commerce international, management

Expériences professionnelles

01/2023 - 09/2023 :
Responsable commercial chez Sa Beulaigne (Sainte Croix En Plaine - Alsace) sur Croix
Manager général organisationnel
Restructuration (commerce, comptabilité, qualité)
Contrôle des achats
Suivi de stratégie de développement
Pilotage financier

10/2019 - 12/2022 :
Directeur commercial chez Boeuf Ethique (Pouilly En Auxois-côte D'or)
Mise en place du projet. (Premier abattoir mobile de France) Gestion de la mise en place des canaux de vente
Partenariat éleveur
Relation clients et négociations au national
Encadrement organisationnel
Interlocuteur et donneur d'ordre partenaires externes
Gestion & Analyse des ventes

01/2014 - 12/2020 :

Directeur commercial & développement chez Mva-lomme (lille-nord) sur Lille

Gestionnaire d'une équipe de 38 collaborateurs,
séniors et juniors.

Responsable des approvisionnements boeuf &
volaille

Donneur d'ordre des découpes en ateliers
repeints

01/2009 - 12/2013 :

Responsable secteur chez Unilever France

Développement campagnes marketing

Gestion des ventes

Création d'une nouvelle image

Encadrement de concepteurs juniors sur des projets

/ à ce jour :

Responsable commercial chez Sarl Evalys Accompagnement Qualité

Conseil en organisation et management

Design en modèle économique

Suivi de conceptions techniques

Ressources et développement : Régénération des outils

Création d'écosystème systémique

Développeur de solutions SSE

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Analyse des ventes, achats, Responsable des approvisionnements, comptabilité, compte d'exploitation, Audit interne, Développement commercial, développement de business, développement professionnel, Relation clients, Gestion des ventes, Plan d'action commercial, campagnes marketing, image de marque, neuroscience, Partenariat, conceptions techniques, Affaires internationales, Restructuration, stratégie de développement, Analyse des résultats, modèle économique, ventes, volaille, sciences économiques, économie

Centres d'intérêts

Lecture, gastronomie, sport