

75000 Paris
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 250210180928

Représentant technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

09/2021 : à ICONOCLASS - École de vente et Business Development

11/2017 : Formation Vente et Grande Distribution à FACEM EMPLOI

Formation Vente et Grande Distribution

06/2011 : CNED : Formation Comptabilité

CNED : Formation Comptabilité

Expériences professionnelles

08/2022 - 03/2023 :

Attaché Technico-Commercial chez Kiloutou

- * Prospection
- * Fidélisation
- * développement d'un secteur
- * Devis
- * Suivi administratif
- * Closing
- * Reporting journalier

02/2022 - 07/2022 :

Educateur sportif U8 chez Sumup By Tiller

- * RDV
- * Closing one shot
- * Relance
- * Suivie de pipe"

09/2021 - 12/2021 :

chez Iconoclass

- * Cycle de vente complet
- * Cold calling et Prise de rendez-vous :
 - 200 call
 - 7 rendez-vous pris pour Sumup
 - 3 rendez-vous pris pour Partoo
 - 4 rendez-vous pris pour Finzr
 - 3 rendez-vous pris pour Gazprom
- * Closing

07/2020 - 12/2020 :

Administratif / RH chez Qfort Paris sur Paris

- * Prospection (multi canal)
- * Prise de rendez-vous (15 rdv/mois)
- * Devis (90ke/mois)
- * Closing
- * Reporting journalier

12/2018 - 07/2020 :

Technicien Conseil chez K Par K Paris Blanqui sur Paris

- * Prospection (multi canal)
- * Prise de rendez-vous (19 rdv/mois)
- * Devis (60ke/mois)
- * Closing
- * Reporting journalier

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Grande Distribution, Comptabilité, Closing, Business Development, Devis, Fidélisation, Suivi administratif, Prise de rendez-vous, Prospection, Cold calling, Sales, vente, bonne écoute