

**75000 Paris**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 250210180928**

## Représentant technico-commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**09/2021** : à ICONOCLASS - École de vente et Business Development

**11/2017** : Formation Vente et Grande Distribution à FACEM EMPLOI

Formation Vente et Grande Distribution

**06/2011** : CNED : Formation Comptabilité

CNED : Formation Comptabilité

### Expériences professionnelles

---

**08/2022 - 03/2023 :**

Attaché Technico-Commercial chez Kiloutou

- \* Prospection
- \* Fidélisation
- \* développement d'un secteur
- \* Devis
- \* Suivi administratif
- \* Closing
- \* Reporting journalier

**02/2022 - 07/2022 :**

Educateur sportif U8 chez Sumup By Tiller

- \* RDV
- \* Closing one shot
- \* Relance
- \* Suivie de pipe"

**09/2021 - 12/2021 :**

chez Iconoclass

- \* Cycle de vente complet
- \* Cold calling et Prise de rendez-vous :
  - 200 call
  - 7 rendez-vous pris pour Sumup
  - 3 rendez-vous pris pour Partoo
  - 4 rendez-vous pris pour Finzr
  - 3 rendez-vous pris pour Gazprom
- \* Closing

**07/2020 - 12/2020 :**

Administratif / RH chez Qfort Paris sur Paris

- \* Prospection (multi canal)
- \* Prise de rendez-vous (15 rdv/mois)
- \* Devis (90ke/mois)
- \* Closing
- \* Reporting journalier

**12/2018 - 07/2020 :**

Technicien Conseil chez K Par K Paris Blanqui sur Paris

- \* Prospection (multi canal)
- \* Prise de rendez-vous (19 rdv/mois)
- \* Devis (60ke/mois)
- \* Closing
- \* Reporting journalier

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

Grande Distribution, Comptabilité, Closing, Business Development, Devis, Fidélisation, Suivi administratif, Prise de rendez-vous, Prospection, Cold calling, Sales, vente, bonne écoute