Représentant Technico-Commercial

75000 Paris · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 250210180928

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

09/2021 — ICONOCLASS - École de vente et Business Development
11/2017 — Formation Vente et Grande Distribution — FACEM EMPLOI
Formation Vente et Grande Distribution
06/2011 — CNED : Formation Comptabilité
CNED : Formation Comptabilité

Expériences professionnelles

08/2022 - 03/2023 — Attaché Technico-Commercial

* Prospection
    * Fidélisation
    * développement d'un secteur
    * Devis
    * Suivi administratif
    * Closing
    * Reporting journalier

02/2022 - 07/2022 — Educateur sportif U8

* RDV
  * Closing one shot
  * Relance
  * Suivie de pipe"

09/2021 - 12/2021

* Cycle de vente complet
    * Cold calling et Prise de rendez-vous :
      - 200 call
      - 7 rendez-vous pris pour Sumup
      - 3 rendez-vous pris pour Partoo
      - 4 rendez-vous pris pour Finzr
      - 3 rendez-vous pris pour Gazprom
    * Closing

07/2020 - 12/2020 — Administratif / RH

* Prospection (multi canal)
    * Prise de rendez-vous (15 rdv/mois)
    * Devis (90ke/mois)
    * Closing
    * Reporting journalier

12/2018 - 07/2020 — Technicien Conseil

* Prospection (multi canal)
    * Prise de rendez-vous (19 rdv/mois)
    * Devis (60ke/mois)
    * Closing
    * Reporting journalier

Langues

Anglais (courant), Espagnol (courant), Français (courant)

Compétences

Grande Distribution, Comptabilité, Closing, Business Development, Devis, Fidélisation, Suivi administratif, Prise de rendez-vous, Prospection, Cold calling, Sales, vente, bonne écoute

Atouts

Esprit d'analyse, sociable, Sens du relationnel, Créatif, Résilient, loyal, Pugnace, empathie, Airtable

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.