Commercial

31600 Muret · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250210180945

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Occitanie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Dans le cadre de la formation continue au sein de l'entreprise
Dans le cadre de la formation continue au sein de l'entreprise
Formation ARCHICAD (BIM) et ARTLANTIS (3D)
Formation ARCHICAD (BIM) et ARTLANTIS (3D)
Bac
Bac STI GENIE CIVIL

Expériences professionnelles

06/2020 - 07/2023 — Agent Commercial Indépendant

Réalisations de plans sur logiciel ARCHICAD (BIM) et ARTLANTIS (3D)
Propositions techniques pour l'économiste en bâtiment et les chefs de chantier
Animation de l'équipe commerciale
Réalisations de plans, vues 3D et permis de construire
Vente moyenne 270K€/vente soit 3,2M€/AN

01/2011 - 03/2020 — Agent Commercial Indépendant

Réalisations de plans sur logiciel ALL SYSTEMS (BIM) et (3D)
Réalisations de divisions parcellaires, permis d'aménager et permis de construire
Suivis de chantiers
Economiste en bâtiment (chiffrage et mise en concurrence des prestataires)
Relation avec les différents professionnels : notaire, géologue, agent immobilier et propriétaire terrien.
Réalisations de contrats en CCMI.
Vente moyenne 180 K€/ vente soit 2,2M€/AN

09/2009 - 11/2010

Commercialisation de maisons individuelles
Chiffre d'affaires 2M€/AN

06/2008 - 09/2009 — Agent de maitrise

Animation en agence professionnelle de plomberie
Fidélisation des partenaires
Rédaction des contrats

09/2006 - 10/2007 — Délégué commercial

Relationnel client professionnel
Réalisation de chiffrages plan

09/2004 - 06/2006

Démarchage à domicile : phoning et porte à porte
Prise de cote et chiffrage de menuiserie
Proposition et réalisation de financements
Chiffre d'affaires 330K€/an

Langues

Français (courant)

Compétences

porte à porte, maisons individuelles, menuiserie, Commercialisation, Suivis de chantiers, Réalisations de plans, Démarchage, chiffrage, Rédaction des contrats, Relationnel client, chiffrages, Animation de l'équipe commerciale, GENIE CIVIL, immobilier, négociation, permis de construire, plomberie, résolution de conflit, techniques de vente, Vente

Atouts

Adaptabilité, bon relationnel, esprit d'équipe, leadership, autonomie, ténacité, prise de décision, communication, ARCHICAD, Formation en ligne

Loisirs

Vélo, Plongée, Randonnée, Voyage, Bricolage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.