

75000 Paris
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 250210181013

Consultant en affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

Bac
Baccalauréat général

Expériences professionnelles

05/2024 - 12/2024 :
chez Call Center
Vente de l'entreprise

01/2023 - 05/2024 :
Gérant chez Call Center
Création et développement d'un centre de prospection spécialisé dans
l'approvisionnement de véhicules en FRANCE, devenu en un an le 1er centre de
prospection leader du marché dans le pays, avec des clients sous contrat dans toutes les
villes de France.
Gestion d'une équipe de plus de 10 personnes, management opérationnel, gestion
clientèle quotidienne, réponse aux appels d'offres et présentation des produits.
Négociation des contrats, signature des contrats, gestion du SAV avec l'équipe technique.
Levée de fonds, développement des produits avec l'équipe marketing, formation des
équipes pour vendre nos prestations..

/ à ce jour :
Consultant en affaire comptable chez En France
En France : Mise en relation avec plusieurs gérants d'entreprises, étude du marché à
marketing analyser, conseil sur les améliorations à effectuer et les marchés à développer autour de
digital leur segment.
financières Conseil en gestion salariale, management des équipes et restructuration des effectifs.

développement A l'internationale : Etude dans plusieurs pays du monde du marché économique en
gestion des présentiel, analyse profonde des besoins, prise de contact avec des acteurs majeurs dans
stocks différents segments, rencontre avec différents fournisseurs, négociation, signature de
contrats.
besoin de
l'entreprise

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : courant /
Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

approvisionnement, présentation des produits, Call Center, développement des produits, Conseil en gestion, réponse aux appels d'offres, signature de contrats, Levée de fonds, management opérationnel, gestion des équipes, Gestion d'une équipe, management des équipes, marketing, négociation, Négociation des contrats, rachat, restructuration, gestion du SAV, Vente, étude du marché