Technico-commercial

75000 Paris · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 250210185343

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2011 — Bac +2 — Établissement Rise
BTS Négociation et Relation Clients
12/2008 — Bac +3 — Université Pasteur
Licence Administrations Économiques et Sociales
12/2005 — Bac — Lycée de la Vallée du Cailly
BAC Sciences Économiques et Sociales

Expériences professionnelles

01/2022 - 12/2024 — Technico-commercial

Gestion d'un portefeuille et développement de relations commerciales durables sur le secteur SEINE-MARITIME. Accroître les solutions de téléphonies pour les entreprises. Prospections commerciales avec des stratégies adaptées aux enjeux : terrain, mail, téléphone, réseautage. Négociations des termes commerciaux et établissement des contrats de vente.

01/2013 - 12/2022 — Technico-commercial

Gestion d'un portefeuille d'environ 150 clients et développement de relations commerciales durables sur le secteur ILE DE FRANCE. Suivis des demandes et propositions de produits adaptés aux besoins des usines de productions. Suivis techniques et logistiques auprès des ateliers de productions. Audits fournisseurs. Communication avec les différents intervenants tout au long des dossiers : services en interne (bureau et production), clients, sous-traitants, intervenants extérieurs.

01/2004 - 12/2013 — Maître d'hôtel / Serveur

Négociation et Relation Clients.

Langues

Anglais (notions), Arabe (notions)

Atouts

Maîtrise de logiciels et outils informatiques, Sens de l'adaptation, Prospections commerciales, Négociations, Stratégies commerciales

Loisirs

Sport (Judo), Presse internationale, Musique, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.