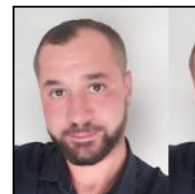


75000 Paris
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 250210185343



Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2011 : Bac +2 à Établissement Rise
BTS Négociation et Relation Clients

12/2008 : Bac +3 à Université Pasteur
Licence Administrations Économiques et Sociales

12/2005 : Bac à Lycée de la Vallée du Cailly
BAC Sciences Économiques et Sociales

Expériences professionnelles

01/2022 - 12/2024 :

Technico-commercial chez Hello Call sur Paris

Gestion d'un portefeuille et développement de relations commerciales durables sur le secteur SEINE-MARITIME. Accroître les solutions de téléphonies pour les entreprises. Prospections commerciales avec des stratégies adaptées aux enjeux : terrain, mail, téléphone, réseautage. Négociations des termes commerciaux et établissement des contrats de vente.

01/2013 - 12/2022 :

Technico-commercial chez Société Du Joint Et Plastique - Sojep sur Grand Couronne

Gestion d'un portefeuille d'environ 150 clients et développement de relations commerciales durables sur le secteur ILE DE FRANCE. Suivis des demandes et propositions de produits adaptés aux besoins des usines de productions. Suivis techniques et logistiques auprès des ateliers de productions. Audits fournisseurs. Communication avec les différents intervenants tout au long des dossiers : services en interne (bureau et production), clients, sous-traitants, intervenants extérieurs.

01/2004 - 12/2013 :

Maître d'hôtel / Serveur chez Traiteurs Événementiels
Négociation et Relation Clients.

Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Arabe (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Centres d'intérêts

Sport (Judo), Presse internationale, Musique, Voyages