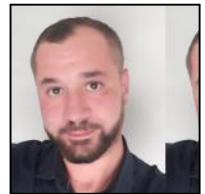


**75000 Paris**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 250210185343**



## Technico-commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### Formations

**12/2011** : Bac +2 à Établissement Rise  
BTS Négociation et Relation Clients

**12/2008** : Bac +3 à Université Pasteur  
Licence Administrations Économiques et Sociales

**12/2005** : Bac à Lycée de la Vallée du Cailly  
BAC Sciences Économiques et Sociales

### Expériences professionnelles

**01/2022 - 12/2024 :**  
Technico-commercial chez Hello Call sur Paris  
Gestion d'un portefeuille et développement de relations commerciales durables sur le secteur SEINE-MARITIME. Accroître les solutions de téléphonies pour les entreprises. Prospections commerciales avec des stratégies adaptées aux enjeux : terrain, mail, téléphone, réseautage. Négociations des termes commerciaux et établissement des contrats de vente.

**01/2013 - 12/2022 :**  
Technico-commercial chez Société Du Joint Et Plastique - Sojep sur Grand Couronne  
Gestion d'un portefeuille d'environ 150 clients et développement de relations commerciales durables sur le secteur ILE DE FRANCE. Suivis des demandes et propositions de produits adaptés aux besoins des usines de productions. Suivis techniques et logistiques auprès des ateliers de productions. Audits fournisseurs. Communication avec les différents intervenants tout au long des dossiers : services en interne (bureau et production), clients, sous-traitants, intervenants extérieurs.

**01/2004 - 12/2013 :**  
Maître d'hôtel / Serveur chez Traiteurs Événementiels  
Négociation et Relation Clients.

### Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Arabe (Oral : notions / Ecrit : débutant)

### Centres d'intérêts

Sport (Judo), Presse internationale, Musique, Voyages