Technico-Commercial

75000 Paris · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 250210185728

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2018 — Ecole des Mines
Brevet d'aptitude des Grandes Ecoles
12/2006 — Bac +5 — Université Marc Bloch, Strasbourg
Master 2 Marketing & Gestion du Sport
12/2005 — Bac +3 — Université Lyon 1 Claude Bernard, Villeurbanne
Master 1 Commercialisation de Produits Sportifs

Expériences professionnelles

01/2018 - 12/2018 — Agent Technico Commercial Grands comptes
Négociation commerciale et prospection de clients à fort potentiel. Élaboration de la stratégie d'approche commerciale. Fidélisation & développement d'un portefeuille clients + 14% de l'objectif.
01/2013 - 12/2018 — Agent Technico Commercial
Prospection commerciale B to B : terrain, phoning, emailing. Suivi, fidélisation & développement d'un portefeuille clients +12% de l'objectif. Rédaction & Négociation de propositions commerciales.
01/2010 - 12/2011 — Chef de projet évènementiel
Organisation d'évènements (entre 200 & 1000 personnes). Management d'équipes (entre 10 & 100 personnes). Gestion des campagnes de communication. Développement commercial & sponsoring.
01/2010 - 12/2013 — Responsable de rayons (cycles fitness - sports collectifs & eau)
Maîtrise Process de vente simple et complexe. Management d'une équipe de 8 personnes. Analyse / Reporting / Tableau de bord. Gestion des stocks. Relations avec les fournisseurs. Proposition d'animations et showrooms. Création de planning entretien individuel des collaborateurs, plan de formation.

Langues

Anglais (notions), Allemand (notions)

Atouts

Négociation commerciale, Prospection de clients, Élaboration de la stratégie d'approche commerciale, Fidélisation & développement d'un portefeuille clients, Relation Clientèle, Gestion et Fidélisation d'un portefeuille client, Rédaction & Négociation de propositions commerciales, Management d'équipe, Analyse / Reporting, Gestion des stocks, Relations avec les fournisseurs, Création de planning, Organisation d'évènements, Développement commercial & sponsoring

Loisirs

Séjour linguistique (Nouvelle Zélande Australie) 2009 / 2010, Voyages, Handball (nationale 1), Lecture

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.