Technico-commercial

60200 Compiegne · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250210190107

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1997-07-31 — Bac +3 — ESC COMPIÈGNE
Licence Commerce/Marketing
1996-07-31 — Bac +2 — CCI DE L'OISE COMPIÈGNE
BTS Actions Commerciales

Expériences professionnelles

2003-12-31 - à ce jour — Formateur
Intervention Gestion Opérationnel, Développement de la relation client, Entreprenariat
2003-03-01 - à ce jour — Chef d'entreprise
Commercialisation de tous types de menuiseries, portails, automatisme, clôture, porte de garage, fenêtres, volets roulants et battants, pergolas en fourniture et pose. BtoC/BtoB, Gestion du personnel, planning de pose, comptabilité, en réseau CHARUEL depuis mars 2017.
2000-05-01 - 2002-05-31 — Commercial
Ventes de matériels de chantiers, Responsable du secteur de l'Oise : Prospection terrain, développement fichier clients, évolution du CA
1999-05-01 - 2000-05-31 — Technico-commercial
Prospection, élaboration de devis, recherche de terrains, ventes
1997-12-01 - 1999-05-31 — Vendeur
Gestion des stocks, gestion du flux clientèle, «TOP10 national»
1997-01-01 - 1997-04-30 — Commercial

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Notions)

Atouts

Connaissance informatique, Argumentation commerciale, Sens de l'analyse, Adaptabilité, Techniques de vente, Participation aux salons professionnels, Goût du challenge, Gestion administrative, Mise en forme d'un bilan d'activité, Négociation, Management persuasif

Permis

Permis B

Loisirs

Voyages, Bénévolat

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.