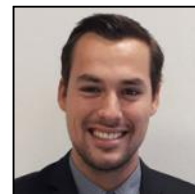


**13004 Marseille**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 250210193430**



## Business developer

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2018** : Bac +5 à Ecole ESG

MASTER en alternance Manager de la Performance Commerciale et Marketing

**12/2016** : Bac +3 à Ecole ESG

BACHELOR en alternance Responsable Marketing et Commercial

**12/2014** : Bac à CCI de Nîmes

BTS Management des Unités Commerciales

### Expériences professionnelles

---

**01/2022 - 09/2024** :

Chargé du développement commercial chez Ns Conseil : Like Formation

Prospection : téléphonique, mailing et physique (cibles : BTP, Logistique, Tertiaire). Développement commercial ; discours commercial, vente, négociation. Recrutement : sourcing, entretiens, dossiers candidats, mise en place de personnel, suivis de missions.

**01/2020 - 08/2021** :

Chargé d'affaires (B to B) chez Adecco sur Aix-en-provence

**01/2019 - 06/2019** :

Représentant sur la région 'Bay of plenty'

Développement commercial : prospection téléphonique et physique. Prospection et développement commercial : création d'un portefeuille client dans le secteur de l'industrie agroalimentaire, pharmaceutique et cosmétique.

**01/2019 - 12/2020** :

Chargé d'affaires (B to B) chez Eureka sur Aix-en-provence

**10/2015 - 08/2016** :

Chargé de recrutement chez Randstad sur Aix-en-provence

**/ à ce jour** :

Ingénieur d'affaires (B to B) chez Drb M&a sur Sud-est - Grand-est

**/ à ce jour** :

Chargé d'affaires (B to B) chez Provence Imports

### Langues

---

Anglais (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## Centres d'intérêts

---

Passion pour les sports collectifs