Business Developer

13004 Marseille · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 250210193430

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2018-12-31 — Bac +5 — Ecole ESG
MASTER en alternance Manager de la Performance Commerciale et Marketing
2016-12-31 — Bac +3 — Ecole ESG
BACHELOR en alternance Responsable Marketing et Commercial
2014-12-31 — Bac — CCI de Nîmes
BTS Management des Unités Commerciales

Expériences professionnelles

2022-01-01 - 2024-09-30 — Chargé du développement commercial
Prospection : téléphonique, mailing et physique (cibles : BTP, Logistique, Tertiaire). Développement commercial ; discours commercial, vente, négociation. Recrutement : sourcing, entretiens, dossiers candidats, mise en place de personnel, suivis de missions.
2020-01-01 - 2021-08-31 — Chargé d'affaires (B to B)
2019-01-01 - 2020-12-31 — Chargé d'affaires (B to B)
2019-01-01 - 2019-06-30 — Représentant sur la région 'Bay of plenty'
Développement commercial : prospection téléphonique et physique. Prospection et développement commercial : création d'un portefeuille client dans le secteur de l'industrie agroalimentaire, pharmaceutique et cosmétique.
2015-10-01 - 2016-08-31 — Chargé de recrutement
Chargé d'affaires (B to B)
Ingénieur d'affaires (B to B)

Langues

Anglais (Langue maternelle)

Atouts

Développement commercial, Prospection, Vente, Négociation, Recrutement, Reporting, Animation de réseau, Gestion de portefeuille client, CRM

Loisirs

Passion pour les sports collectifs

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.