Responsable des ventes et Prescription

17139 Dompierre Sur Mer · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250210193924

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Nouvelle-Aquitaine
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2021-12-31 — Bac +5 — Université
Master Management Bloc 5 Des Hommes Et Des Organisations
1991-12-31 — Bac — Lycée Emile Combe
BAC Electrotechnique

Expériences professionnelles

2022-01-01 - 2024-12-31 — Responsable des ventes et Prescription
Rencontrer les décideurs pour faire prescrire les produits, piloter les projets de construction, fidéliser et dynamiser le réseau de distributeurs, former les clients et prescripteurs, développer le CA de mon secteur.
2012-01-01 - 2021-12-31 — Technico-commercial et Directeur d’agence
Assurer le développement du CA, mettre en œuvre la politique commerciale, manager les équipes, piloter le développement du portefeuille des clients.
2007-01-01 - 2011-12-31 — Responsable de secteur
Commercialisation de 4 marques sur 18 départements.
1998-01-01 - 2006-12-31 — V.R.P et Agent Commercial
Développement et fidélisation du portefeuille clients, prospection active de nouveaux clients sur 10 départements, ambassadeur de la marque.
1993-01-01 - 1997-12-31 — Technicien
Réparation des machines et gestion du parc en caféterie.

Atouts

Aptitude technique, Fidélisation clients, Prospection téléphonique et physique, Conseil sur les produits, Vente et négociation, Analyse du marché, Elaboration d’une stratégie de développement, Mener des négociations commerciales, Gérer et accroître un portefeuille, Manager des points de vente et des commerciaux

Loisirs

Développement commercial, Stratégie et action

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.