

Né le 01/01/1974
01630 Saint-genis-pouilly
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250210194052



Business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Batiment.

Formations

12/2002 : à Groupe CASINO
Formation au sein du groupe CASINO en qualité de Manager

12/1998 : à CFA Eugène Ducretet
Diplôme de Vendeur Multimédia

12/1996 : Bac +2 à Lycée privé Saint-Joseph
B.T.S Commerce international

Expériences professionnelles

11/2020 à ce jour :
Responsable commercial chez Checkpoint Systems

Vente de solutions techniques en alarme, de détection d'aluminium et RFID et d'accessoires antivol sur région Grand Est (16 départements). Prospection, formation auprès des directeurs et du personnel.

04/2019 - 09/2020 :
Technico-commercial chez Mat Inter
Vente auprès des GSB, négoces en matériaux, magasins spécialisés et artisans carreleurs sur région IDF Est et Grand Est (16 départements). Produits : mosaïques, profilés aluminium, outillage.

04/2016 - 12/2018 :
Chef de secteur/Coach/Formateur chez Engie
Vente de services (contrats d'abonnement électricité/gaz), formation des directeurs, chefs de rayon, personnels de caisses, vendeurs afin de vendre des contrats aux clients.

12/2014 - 02/2016 :
Délégué pharmaceutique chez Johnson & Johnson
Vente, négociation sur le permanent et le promotionnel, implantations, merchandising, formation auprès des pharmacies sur région Sud-Ouest (5 départements).

09/2008 - 11/2014 :
Chef de secteur chez Varta Sas
Vente, prospection, reconquête, management de promoteurs des ventes, négociation sur le permanent et le promotionnel, implantations, mises en avant, formation auprès des GSB, GSA, GSS, négoces en matériaux, grossistes sur région Bourgogne (7 départements).

09/2004 - 08/2008 :

Responsable Commercial de Secteur chez Avenir Telecom

Vente, prospection, démarchage de boutiques en vue de partenariat, formation produits et abonnements auprès des GMS, des grossistes et des boutiques de téléphonie sur région IDF Est (5 départements) puis Bourgogne (7 départements).

01/1998 - 08/2004 :

Manager Commercial Informatique et téléphonie chez Geant Amilly sur Amilly

Recrutement, management et formation de la force de vente, réalisation des objectifs quantitatifs et qualitatifs, gestion administrative.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Lecture, Dessin, Football, Tennis, Footing