

13790 Les Michels
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250219122349



Cadre commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Batiment.

Formations

Bac +2

BTS Professions Immobilières Techniques du bâtiment, Techniques de ventes, Droit immobilier.

Expériences professionnelles

04/2024 à ce jour :

Manager des ventes en BtoB chez Tenergie

Recrutement, formation et animation de l'équipe de vente nomade (15 chargés d'affaires), mise en place nouvelle sectorisation et méthode de vente, supervision de l'activité commerciale via CRM et accompagnement terrain.

03/2021 - 03/2024 :

Responsable commercial immobilier chez Groupe Azur Logement Provençal sur Salon De Provence

Commercialisation de maisons individuelles et de logements collectifs neufs, management de 3 commerciaux, accompagnement et supervision de l'activité commerciale.

09/2017 - 01/2021 :

Directeur des ventes en BtoC et BtoB chez Groupe Terre Solaire

Responsable commercialisation de panneaux photovoltaïques, recrutement, formation et animation de l'équipe de vente nomade (10 commerciaux), supervision de l'activité commerciale via CRM.

10/2008 - 11/2016 :

Directeur des ventes Pôle immobilier chez Groupe Pierre Et Vacances Centerparcs

Responsable commercialisation de logements neufs, CA réalisé : moyenne de 40 millions d'euros par an, recrutement et formation de l'équipe de vente (18 commerciaux).

07/2005 - 09/2008 :

Responsable commercial chez Groupe Maisons France Confort sur Valence

Responsable de l'agence de Valence, management de 3 commerciaux et 1 assistante commerciale, CA réalisé : moyenne de 6 millions d'euros par an.

11/2002 - 06/2005 :

Commercial chez Groupe Géoxia

Vente de maisons individuelles, CA réalisé : moyenne de 3 millions d'euros par an.