# Key Account Manager

01170 Gex · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 250219122657

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

## Formations

12/2020 — Bac +5 — Sup de Vente
Master Manager Ingénieurs d’Affaires
12/2018 — Bac +2 — IUT Cachan Paris-Sud
Licence technico-commercial

## Expériences professionnelles

01/2021 - 12/2023 — Ingénieur Technico-commercial

Gestion et développement du portefeuille clients, réalisation de visites commerciales, audit de bionettoyage et d'habillage en ZAC, élaboration et mise en place de contrats.

01/2020 - 12/2021 — Responsable produits aspirateurs France

Animation du réseau de distribution industrielle, formation sur les EPI et DM pour les distributeurs et les utilisateurs finaux, gestion du portefeuille clients, développement de produits marketing.

01/2017 - 12/2023 — Key Account Manager

Prospection et développement du portefeuille clients, démonstration de produits et mise en service, gestion de projets clients, négociation commerciale, gestion du service après-vente, référent technique pour la force de vente interne.

## Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

## Atouts

Prospection et développement du portefeuille clients, Démonstration de produits, Gestion de projets clients, Négociation commerciale, Gestion du service après-vente, Référent technique pour la force de vente interne, Animation du réseau de distribution industrielle, Formation sur les EPI et DM, Développement de produits marketing, Gestion du portefeuille clients

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.