

Né le 14/07/1978
68700 Cernay
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250219122719

Technico commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans le Batiment.

Formations

04/1996 : CAP à ETTORE BUGATTI
CAP Mécanicien automobile

Expériences professionnelles

10/2023 à ce jour :

Technico commercial chez Rector Lesage sur Cernay (68)

Prospection et animation d'un réseau d'artisans, animation d'un réseau de négociants matériaux, animation d'un réseau de constructeurs de maisons individuelles.

06/2022 - 02/2023 :

Chargé d'affaire Hygiène Bien-être chez Elis

Prospecter une clientèle grand compte, traiter les appels d'offre, élaboration et relance des devis jusqu'à la signature, gérer le planning de mise en place des différents services.

06/2020 - 04/2022 :

Gérant d'un magasin BIO chez Oz & Bio sur Cernay (68)

Gestion du personnel, gestion des stocks, passage des commandes, référencement des produits, référencement des fournisseurs, négociation des tarifs.

06/2018 - 04/2020 :

Technico commercial chez Rexel France sur Haut-rhin

Fidéliser et prospecter une clientèle d'artisans électriciens, chiffrage et signature des devis, négociation de remises supplémentaires avec les fournisseurs.

11/2017 - 01/2018 :

Responsable commercial bâtiment chez Soleil Facades 68 sur Haut-rhin

Recherche de nouveaux chantiers, chiffrage des devis et signature, réunion de chantier, relances des impayés, participation au recrutement de nouveau personnel.

02/2017 - 10/2017 :

Technico commercial grand est chez Sad France sur Grand Est

Développement d'une clientèle de négociants matériaux, négocier les tarifs ainsi que la mise en place des stocks, négocier les remises de fin d'année.

09/2012 - 11/2013 :

Attaché commercial chez Loll Houttman

Gestion d'un portefeuille de clients dans le domaine industriel, accompagnement technique dans le besoin et la mise en place de produit ou procédé technique.

10/2008 - 04/2012 :

Technico commercial chez Würth France

Développement du fichier client par le nombre de clients et le développement du chiffre d'affaire, présentation de produits techniques, gestion de la livraison.

01/2005 - 07/2008 :

Conseiller commercial chez Maximo France sur Haut-rhin

11/2003 - 04/2004 :

Conseiller commercial chez Journal L'alsace

Prospection de clients particuliers (BtoC), fidélisation des clients existants.

09/2002 - 10/2003 :

Technico commercial chez Innotech France

04/2002 - 07/2002 :

Vendeur en outillage et machines industriels chez Ams

Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Allemand (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Lecture, Sport