Responsable commercial

Né(e) en 1995 · 91070 Bondoufle · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 250219123044

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2017 — STRATE
Diplôme

Expériences professionnelles

01/2021 - 12/2024 — Responsable commercial

Gestion et développement d’un portefeuille clients. Analyse des besoins clients et présentation d’offres sur mesure. Prospection de nouveaux clients et gestion de la relation client. Suivi de projet et coordination avec les équipes internes pour assurer la satisfaction client. Négociation et closing des contrats en collaboration avec la direction commerciale.

01/2018 - 12/2021 — Responsable commercial

Gestion d’un portefeuille clients B to B (Alstom, Renault, Peugeot, Iveco, Gestamp, GM Avtovaz). Identification des opportunités et négociation des conditions commerciales. Rédaction d’offres commerciales et suivi des contrats. Participation à des salons professionnels pour développer le réseau et la visibilité de l’entreprise.

01/2016 - 12/2018 — Responsable commercial

Présentation et argumentation d’offres commerciales auprès de décideurs. Gestion de la relation client et suivi de la satisfaction. Participation à la valorisation de concepts design lors de salons automobiles. Collaboration avec des équipes pluridisciplinaires pour optimiser les offres.

Langues

Français (maternelle), Anglais (notions)

Atouts

Prospection et développement commercial, Gestion de portefeuille clients & fidélisation, Négociation et closing de contrats, Élaboration et présentation d’offres commerciales, Analyse des besoins clients, Dynamisme et motivation, Capacité à travailler sous pression, Orientation résultats, Sens du contact et empathie, Capacité d’adaptation et travail en équipe

Permis

Permis A

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.