Directeur commercial et développement BtoB

31270 Frouzins · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2502192126

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Occitanie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2014-12-31 — Bac +5 — Campus Sciences U
Master 1ère et 2ème année | Manager en patrimoine immobilier et Financier
2012-12-31 — Bac +2 — Campus Sciences U
Licence technico commerciale | Commerce international
2011-12-31 — Bac +2 — Campus Sciences U
BTS Négociation et Relation Client
2009-12-31 — Bac — Lycée Ampère
BAC S | Option Mathématiques

Expériences professionnelles

2022-12-31 - à ce jour — Développeur commercial réhabilitation BtoB
Gestion de portefeuille et acquisition de nouveaux clients, création et suivi de projet depuis la démarche commerciale jusqu'à la livraison du chantier.
2022-09-01 - à ce jour — Directeur commercial et développement BtoB
Encadrement et suivi de l'équipe commercial interne et externe, responsable des partenariats BtoB, diversification et mise en place de nouvelles propositions de produits, développement d'un nouveau secteur (Mayotte).
2020-01-01 - 2022-06-30 — Responsable partenaires réseaux BtoB
Présentation des produits internes, suivi et accompagnement des ventes auprès des conseillers en gestion de patrimoine de nos partenaires bancaires.
2017-11-01 - 2019-12-31 — Conseiller commercial BtoC
Commercialisation de programmes neufs, étude de marché, mise en place des grilles tarifaires des opérations, développement foncier.
2016-09-01 - 2017-10-31 — Conseiller commercial VEFA BtoC
Commercialisation de programmes neufs en courtage avec une cinquantaine de promoteurs.
2015-08-01 - 2016-07-31 — Responsable des ventes BtoB
Commercialisation de solutions digitales, encadrement d'une équipe commerciale.
2013-01-01 - 2015-12-31 — Conseiller / Manager Financier BtoB – BtoC
Audit et commercialisation en placement, prévoyance et assurance, encadrement d'une équipe de conseillers financiers.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Notions), Espagnol (Notions)

Atouts

Encadrement d'équipe commerciale, Développement de partenariats BtoB, Commercialisation de programmes neufs, Étude de marché, Mise en place de grilles tarifaires, Développement foncier, Audit et commercialisation en placement, Gestion de portefeuille, Création et suivi de projet, Solutions digitales

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.