

76420 Bihorel
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2502200203



Technico-commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans le Bâtiment.

Formations

Bac à Lycée Gustave Flaubert

Baccalauréat Sciences et Technologies du Management et de la Gestion

Bac +2 à IFA Campus Marcel Sauvage

Brevet de technicien supérieur (BTS) Négociation et Digitalisation de la Relation Client

Bac +3 à IFA Campus Marcel Sauvage

Licence Responsable du Développement Commercial

Expériences professionnelles

09/2021 à ce jour :

Attachée technico-commerciale chez Foussier sur Seine-maritime

Responsable d'un portefeuille clients et développement du secteur. Promotion d'une gamme variée de produits techniques adaptés aux besoins des professionnels. Gestion des visites clients et suivi personnalisé des dossiers commerciaux. Mise en place d'un plan d'action commercial et analyse de la performance.

06/2019 - 10/2019 :

Technico-commerciale chez Carrières Et Ballastières De Normandie (eurovia Vinci) sur Haute-normandie

Élaboration d'offres de prix et exécution du plan d'action commercial. Analyse du marché et fixation des objectifs de vente en collaboration avec la direction. Coordination logistique pour assurer la satisfaction des demandes clients et gestion des litiges.

06/2019 - 10/2019 :

Téléconseillère chez Voxens sur Rouen

Réalisation de téléventes auprès de particuliers et de professionnels. Développement d'argumentaires commerciaux et renforcement de la qualité des interactions clients.

04/2018 - 06/2019 :

Opératrice d'attractions / Vente & Accueil chez Parc Du Bocasse sur Le Bocasse

Gestion des attractions du parc et accueil des visiteurs. Vente de billets, contrôle d'accès et gestion des encaissements.

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Réseautage professionnel et clubs d'affaires, Voyages et découvertes culturelles, Nouvelles technologies et innovation