Responsable Commercial

92350 Le Plessis-Robinson · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250220212106

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2014-07-31 — Bac +5 — Supélec
Mastère spécialisé en Management des marchés de l'énergie
2008-07-31 — Bac +5 — Sup de V / CCI Yvelines et Val d'Oise
Responsable en Ingénierie et Négociation d'Affaires
2004-07-31 — Lycée Léonard de Vinci
BTS génie optique

Expériences professionnelles

2024-04-01 - 2024-09-30 — Responsable Commercial
Développement commercial ciblé auprès des syndics, cabinets de gérance, tertiaires, industries et collectivités. 75 chaufferies visitées, constitution d'un pipeline des ventes de 289 k€ de CA, prise de commandes de 40 k€ de CA (taux de marge 40%). Contrats de maintenance et d'exploitation multitechnique.
2023-12-01 - 2024-01-31 — Technico-commercial
Commercialiser la gamme de robinetterie industrielle de KSB pour des projets internationaux. Développement des ventes avec 112 k€ de CA en prises de commandes.
2023-06-01 - 2023-10-31 — Responsable des Ventes
Négociation de mandats CEE avec des délégataires CEE. Commercialisation de solutions de financement CEE et d'ingénierie énergétique.
2021-01-01 - 2022-12-31 — Ingénieur d'Affaires / Responsable Grands Comptes
Commercialisation de solutions de financement CEE générant 5,7 M€ de CA et 460 k€ de marge, pour 735 millions de kWh économisés.
2019-11-01 - 2020-12-31 — Ingénieur d'affaires
Commercialisation de solutions de financement CEE auprès des clients finaux et des installateurs dans les secteurs de l'industrie et du tertiaire.
2017-01-01 - 2019-10-31 — Ingénieur commercial
Commercialisation de maintenance multitechnique CVC et de CPE, générant une croissance de plus de 500 k€ et l'acquisition de 20 nouveaux clients.
2010-04-01 - 2016-12-31 — Responsable Commercial
Management d'une équipe de 5 commerciaux. Sourcing d'électricité optimisé pour un volume de 25 M€/an.
2009-01-01 - 2009-06-30 — Commercial
Commercialisation de bras de mesure tridimensionnelle pour des secteurs clés. Développement commercial par l'acquisition de 4 nouveaux comptes.
2008-07-01 - 2008-12-31 — Responsable e-commerce
Commercialisation de périphériques informatiques auprès de grands sites marchands, ayant généré plus de 960 k€ de CA.
2005-08-01 - 2008-07-31 — Responsable de clientèle (apprentissage)
Commercialisation de solutions de protection et de distribution électrique générant une croissance de plus de 200 k€.
2003-12-01 - 2004-07-31 — Stage Technicien en optronique
Développement d'un banc métrologique pour le centrage optique.

Langues

Anglais (Courant), Arabe (Langue maternelle)

Atouts

Négociation, Vente complexe, Protection et distribution électrique, Energies renouvelables, Optimisation énergétique, Analyse juridique et financière, Informatique, Office, CATIA V5

Loisirs

Environnement, Course à pied, Cuisine

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.