Commercial

Né(e) en 1984 · 27800 Brionne · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2502210702

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Normandie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2020 — Bac +2
Brevet de technicien supérieur – Négociation et Digitalisation de la Relation Client
05/2004 — Bac
Baccalauréat Economique et social

Expériences professionnelles

09/2020 - à ce jour — Commercial auprès des particuliers
Réalisation de tout le process commercial en autonomie, de la création de contacts à la livraison de la piscine en passant par les rendez-vous clientèle.
03/2019 - 03/2020 — Mandataire en opérations de banque et services de paiement
Prospection et animation d'un réseau d'apporteurs d'affaires (BtoB), Création de contacts, accueil des clients en agence ou à leur domicile, élaboration du projet en fonction des besoins et du profil client, montage du dossier et présentation aux partenaires bancaires.
11/2017 - 06/2018 — Directeur d'agence commerciale en maisons individuelles
Création de contacts, accueil des clients en agence ou à leur domicile, élaboration du projet en fonction des besoins et envies du client, mise en place du financement, prospection du terrain, définition de la maison, signature du contrat de construction, élaboration des plans du permis et dépôt en mairie. Suivi des clients jusqu'à la réception de la maison.
06/2016 - 11/2017 — Directeur d'agence commerciale en maisons individuelles
Création de l'agence commerciale de la prospection du local, à l'ouverture de l'agence en passant par les travaux d'aménagement, la publicité, le recrutement d'une équipe de commerciaux dans le respect d'un budget prévisionnel. Suivi des clients jusqu'à la réception de la maison.
02/2012 - 06/2016 — Directeur d'agence commerciale en maisons individuelles
Création de contacts, accueil des clients en agence ou à leur domicile, élaboration du projet en fonction des besoins et envies du client, mise en place du financement, prospection du terrain, définition de la maison, signature du contrat de construction, élaboration des plans du permis et dépôt en mairie. Mise en place et management d'une équipe de 3 commerciaux et d'une secrétaire.
03/2011 - 02/2012 — Commercial en maisons individuelles
Création de contacts, accueil des clients en agence ou à leur domicile, élaboration du projet en fonction des besoins et envies du client, mise en place du financement, prospection du terrain, définition de la maison, signature du contrat de construction, élaboration des plans du permis et dépôt en mairie. Suivi des clients jusqu'à la réception de la maison.
05/2008 - 10/2010 — Ouvrier de chargement boudinage
Chargement des lignes de production depuis des silos extérieurs informatiquement et depuis des sacs de granulés. Changement de format machines.

Langues

Anglais (notions), Espagnol (notions)

Atouts

Aisance relationnelle, Écoute active, Intègre, Sens des responsabilités, Respect des process, Autonome dans la planification et l'organisation, Gestionnaire, Rigoureux, Disponible

Loisirs

Vice-président et trésorier d'une association sportive de plus de 400 licenciés, Sapeur pompier volontaire, Course à pied, Vélo avec les enfants

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.