

76330 Port-Jérôme-sur-Seine
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2502212323



Responsable du développement foncier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans le Batiment.

Formations

12/2001 : Bac +2 à Université Paris-Est-Créteil
BTS Management des Unités Commerciales

Expériences professionnelles

11/2020 - 06/2023 :

Responsable du développement et des investissements chez Vinci Immobilier sur Paris
Repérer les opportunités foncières pour permettre le montage puis la réalisation de nouveaux projets immobiliers. Négocier avec les collectivités et les propriétaires fonciers. Maintenir une relation de confiance et régulière avec les collectivités locales. Analyse des règlements d'urbanisme et détermination d'une capacité constructible. Etudier la faisabilité technique, financière, administrative, juridique et réglementaire. Rédaction de promesses de vente auprès de notaires. Présentation des projets en mairie. Dépôt de permis (PC, PA, DP). Manager une équipe de développeur.

05/2019 - 11/2020 :

Consultante en Business Développement chez Groupe Bmf sur Boulogne-sur-Mer
Recherche des opportunités foncières (prospection directe et réseaux). Négociation et signature des accords fonciers (promesse de vente). Montage juridique, financier, administratif, commercial et technique de l'opération. Construction et présentation du dossier d'engagement et obtention de l'accord du Comité (Direction Générale).

01/2018 - 05/2019 :

Responsable du développement chez Groupe Tf1 sur Paris
Ciblage de compte clés sur les secteurs Food, Luxe, Retail et Mode. Soft selling. Présentation des solutions et les sujets abordés: Branding, Drive To Store, Acquisition, Trade Marketing, Retail Media, et Extension D'Audience. Passage de relais avec Key Account Manager.

01/2012 - 01/2018 :

Responsable de marché chez HelloPro sur Paris
Commercialisation de solutions de génération de leads dans l'industrie. Ciblage de comptes et plans d'action. Prospection, vente et fidélisation. Gestion des liges. Intégration et formation des nouveaux commerciaux. Solutions web : génération de leads, référencement web, data.

Permis

Permis B