Directeur commercial

Né(e) en 1986 · 33300 Bordeaux · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2502220248

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Nouvelle-Aquitaine
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1998-06-30 — Bac — St Gènes Bordeaux
Baccalauréat / Niveau bac en Vente commerce
Bac +2
Niveau Bac +2 en Commerce

Expériences professionnelles

2024-05-01 - à ce jour — Responsable des ventes

Chargé du suivi et de la dynamisation de la commercialisation grand public du réseau de fibre optique, dans le cadre de la délégation de service publique des réseaux THD66 et Émeraude THD. Sensibilisation et mobilisation des élus locaux. Organisation et animation de réunions publiques. Animation de COPIL et Co-organisation de l'action commerciale locale avec les opérateurs commerciaux nationaux et les décideurs institutionnels. Élaboration et pilotage des plans d'actions marketing et de communication. Définition, suivi et analyse des KPI et des ROI. Coordination-animation des équipes com, marketing et ADV. Mise en place de partenariats stratégiques. Gestion budgétaire. Reporting régulier de l'activité auprès du Codir et des délégants.

2023-09-01 - 2024-02-29 — Responsable commercial

Responsable commercial pour les départements 09/66/11 en charge des affiliations des néo-affiliés pour le compte d'un syndicat interprofessionnel (TPE, artisans, indépendants, commerçants...). Recrutement et animation des équipes de délégués commerciaux locaux. Définition et mise en place de la stratégie commerciale et des plans de prospections. Maintien des relations avec les institutionnels (Élus consulaires, organisations professionnelles locales, associations d'entreprises...). Prospection. Suivis et accompagnement des adhérents ayant sollicité l'organisation.

2020-01-01 - 2023-09-30 — Directeur d'agences de services à la personne

Direction de 2 agences de services. 1 agence de services à la personnes (ménage, jardinage, bricolage) et 1 agence de services aux entreprises propreté, entretien espaces verts et bricolage (TPE/PME, hôtellerie de plein-air, pro du tourisme et l'immobilier). Gestion budgétaire. Direction commerciale, définition et mise en place des objectifs et de la stratégie commerciale. Création et développement du porte feuille clients. Gestion RH, recrutements, gestion et management des équipes (12 salariés permanents et 50 saisonniers).

2018-01-01 - 2022-12-31 — Gérant SCI

Gestions de plusieurs biens immobiliers loués à l'année et en location courte durée. Et opérations achat/revente. Auto rénovation et auto construction des logements.

2015-12-01 - 2020-01-31 — Consultant formateur indépendant

Consultant Formateur indépendant. Formateur / intervenant en vente BtoC et BtoB - Ingénierie commerciale - gestion centre de profits. Jury d'examen pour VAE. Sécurité incendie: audits et préparation aux visites et contrôles d'organismes institutionnels et privés. Formations et acculturation à la sécurité des collaborateurs. Préparation au Concours et examen sapeurs pompiers professionnels et volontaire.

2015-01-01 - 2023-06-30 — Agent commercial

Vente de produits dérivés du CBD auprès d'une clientèle de bureaux de tabac de revendeurs, et distributeurs. Lancement d'une game de matériels techniques destinés aux professionnels de la sécurité. Élaboration et mise en place de la stratégie commerciale et marketing, recrutement, encadrement et formations des commerciaux. Conseil pour la mise en place de plans d'actions commerciales, recrutement et formation de commerciaux BtoC et BtoB dans le secteur du photovoltaïque.

2003-01-01 - 2021-08-31 — Sapeur pompier professionnel

Sapeur pompier professionnel, d'homme du rang à sous-officier. Différents postes opérationnels et fonctionnels. (Centres de secours - CTA/CODIS - Groupement Formation). Chef d'agrès/Responsable de garde: commandement de 3 à 5 équipes - Gestion de la garde journalière (18 pompiers). Chef opérateur et sous officier responsable de salle opérationnelle CTA/ CODIS : responsable de 4 à 6 opérateurs radio et téléphonique - Coordination des appels d'urgences et des moyens de secours départementaux - Montage/ animation des salles de crise. Formateur Accompagnateur et responsable pédagogique.

1998-11-01 - 2003-09-30 — Soldat

Caporal-chef d’équipe intervention héliportées au sein de l’Unité d’Instruction et Intervention de la Sécurité Civile N°7: interventions sur feux forêt de dimension nationale sur catastrophes naturelles (tremblements de terre, tempêtes inondations...) assistance aux réfugiés en Albanie. Soldat Parachutiste 2eme compagnie combat - 17 RGP - Montauban.

Atouts

Management, Négociation, Développement commercial, Gestion de projets, Résolution de problèmes, Stratégie commerciale, Microsoft Office, SAP CRM, Analyse des ventes, Relations publiques

Permis

Permis A

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.