

44220 Couëron
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 250222231703



Directeur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans le Batiment.

Formations

12/2018 : à IRRFLE DUEF

Diplôme Universitaire d'Etudes Françaises

12/2016 : Bac +3 à Towson University

Bachelor en Business et Droit Criminel Stagiaire Officier Junior, Police de Maryland, USA. Gestion administrative des incidents, analyses statistiques et catégorisation des crimes.

Expériences professionnelles

11/2023 à ce jour :

Directeur Commercial chez My Boat Solutions, Groupe Beneteau sur Nantes

Animation réseau : Élaboration de la stratégie commerciale et création d'OAV ; Organisation de salons à l'international ; Prospection et identification de nouveaux partenariats ; Déploiement de l'activité (prévisions / objectifs / études de marché / veille concurrentielle). Analyse & Stratégie (membre CODIR) : Suivi des KPI ; Définition et déploiement du plan d'action commercial annuel ; Suivi du ROC, du CA et de la marge. Management : Suivi de la performance des commerciaux ; Définition des objectifs, des budgets et des moyens à mettre en oeuvre ; Accompagnement des commerciaux dans les rendez-vous clés et développement des compétences de l'équipe.

07/2018 - 11/2023 :

Senior Export Account Manager chez Elan Cité sur Orvault

Gestion des comptes clés (850 clients) et des appels d'offre. Développement des ventes du marché USA : hausse du CA de 400k (2019) à 3.5 M (2022). Suivi des projets marketing, organisation de salons à l'international. Renégociation du contrat logistique aux USA. Participation à la stratégie et au développement produit (SAV, expérience client).

Langues

Anglais (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Bénévole pour la construction de bâtiments - Habitat pour l'Humanité (ONG)