

93160 Noisy-le-grand
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2502230404



Chargé d'affaires / négociateur manager d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2024 : Bac +5 à Pigier Performances Paris
MASTER Négociation Manager d'Affaires Certification Marketing digital

12/2022 : Bac +3 à Université Gustave Eiffel
Licence Responsable du Développement Commercial

12/2021 : Bac +2 à Université Gustave Eiffel
DUT Techniques de Commercialisation

Expériences professionnelles

01/2022 - 12/2024 :

Chargé D'affaires en alternance chez Apave

Management d'équipe de 5 inspecteurs terrain, gestion de projets télécom de 400K euros, planification de missions en Région Ile de France, recrutement, analyse de la performance de l'activité (KPI), prospection physique, mailing, phoning, entretien et développement du portefeuille clients, analyse des besoins clients et élaboration d'offres.

01/2021 - 12/2022 :

Commercial en alternance chez Apave

Développement et création du portefeuille clients, relances clients, réalisations de devis, 150K euros de chiffre d'affaires réalisé, réalisations de rapports commerciaux hebdomadaires.

01/2019 - 12/2021 :

Attaché de formation en alternance chez Allianz

Organisation et animation des ateliers, mise à jour du book des formations, gestion administrative liée à l'organisation des formations, exploitation des fiches d'évaluations des collaborateurs, réalisation de bilan, apports de solutions ou d'améliorations.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis A

Centres d'intérêts

Automobile / Moto, Voyages : France, Espagne, Croatie, Italie, Royaume-Uni, Pologne, Sports : Basket, Handball, Course, Vélo, Musculation, Animations japonaise / Manga