Chargé de développement commercial

Né(e) en 1992 · 76100 Rouen · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2502230833

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Normandie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2024 — Bac +2 — Institut Spécialisé des Technologie Appliquées
Technicien Spécialisé en Gestion des Entreprises
12/2024 — Bac +3 — Université Ibn Tofail
Licence Spécialisée en Audit Comptable et Financier
12/2023 — Bac +5 — Université Ibn Tofail
Master Universitaire Spécialisé en Comptabilité Contrôle et Audit

Expériences professionnelles

04/2018 - 08/2024 — Chargée de développement commercial
Accueillir, conseiller et orienter les clients vers les options et les solutions qui répondent à leurs besoins. Concrétiser et finaliser l’opération de vente en respectant les procédures en vigueur et contribuer à l’atteinte des objectifs de vente directe en avance et sur terrain.
06/2013 - 04/2018 — Chargée de relation client
Satisfaire les demandes des clients en traitant les réclamations techniques et commerciales, gestion des produits et services complémentaires.
09/2012 - 06/2013 — Téléopérateur
Réception et traitement des appels des clients potentiels en B2B, escalade des réclamations client technique niveau 1.

Atouts

Maîtrise des techniques de vente, Aptitude à la gestion de relation client, Fibre commerciale, Connaissance approfondie de négociation, Techniques de vente B2B et B2C, Techniques de comptabilité et audit, Suite bureautique Microsoft

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.