Responsable Commercial

25420 Voujeaucourt · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250223134104

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bourgogne-Franche-Comté
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2001-05-01 — Bac +5 — ITB Banque

Bac + 5 Formation complète afin de devenir un cadre bancaire pour gérer une agence ou des comptes professionnels et patrimoniaux : Études de bilans, Analyse financière, fiscalités, comptabilité, droit, juridiques, Techniques de ventes et négociations.

1991-05-01 — Bac +2

BTS Action Commerciale Techniques de ventes, de Négociations, Méthodes de prospection et de développement de portefeuilles clients. Animation commerciale et gestion financière.

Expériences professionnelles

2023-05-01 - 2023-12-31 — Développeur Territorial

Analyse et sélection de sites énergétiques potentiels, animation de réunion publique, présentation de projets, développement de réseaux d'alliés et partenaires, négociation de contrats, approche territoriale.

2021-05-01 - 2023-03-31 — Responsable Commercial

Mise en place du contrat de construction CCMI, d'un PAC pour développer les ventes de maisons en ossature bois ; création d'un réseau de prescripteurs et démarchage d'artisans, participation à la création de MAISONS CATALOGUE.

2020-11-01 - 2021-01-31 — Chargé d'Affaires

Développement réseaux, mise en place d'un plan d'actions commerciales. Prospections entreprises et collectivités pour proposer les services de Maître d'œuvres en bâtiment et prestations de services.

2020-01-01 - 2020-10-31 — Responsable Commercial Promotion Immobilière

Développement du réseau de prescripteurs, recrutement, animation commerciale, prospection foncière, suivi montage projets immobilier, réception et signatures dossiers importants ainsi que les investisseurs.

2015-04-01 - 2020-10-31 — Responsable Commercial Régional

Développement des ventes de terrains à bâtir libres choix constructeurs en créant un réseau d'apporteurs d'affaires, prospection foncière, suivi montage projet futurs lotissements.

2015-03-01 - 2015-12-31 — Responsable Secteur Ancien

Développement du réseau de prescripteurs, réception et montage dossiers investisseurs. Analyse dossiers et prise de décisions. Animation prescripteurs : Constructeurs, Maître d'œuvre, Architectes, Notaires.

2015-01-01 - 2015-12-31 — Gestionnaire Patrimonial

Analyse patrimoniale situation clients, prospection téléphonique, animation réseau apporteurs d'affaires.

2015-01-01 - 2015-12-31 — Responsable Guichet

Gestion portefeuille clients particuliers/pro, chargé d'affaires puis responsable guichet.

2015-01-01 - 2015-12-31 — Adjoint Responsable d'Agence

Gestion du personnel, développement portefeuille clients bancaires, gestion annexe.

2015-01-01 - 2015-12-31 — Responsable d'Agence

Gestion de l'agence, management/mise en place réseau prescripteurs, validation dossiers crédits.

2013-02-01 - 2015-03-31 — Responsable Commercial Régional

Recherches foncières, suivi montage dossiers lotissements, animation réseau prescripteurs, élaboration stratégie commerciale par la mise en place d'évènements : salons, publicités, portes ouvertes.

2013-01-01 - 2015-02-28 — Responsable d'Agence

Développement du réseau d'apporteurs d'affaires et plus précisément les investisseurs. Gestion de l'agence

plus management des commerciaux. Animation commerciale vente des contrats de construction aux gros clients et investisseurs.

Langues

Anglais (Courant)

Atouts

Management, Techniques commerciales, Gestion budgétaire, Logiciel de gestion clients, Outils de planification, Techniques de communication, Analyse des données, Définir une stratégie commerciale, Développer un portefeuille clients, Négociation de contrats, Animation commerciale, Suivi d'une clientèle grand compte

Loisirs

Arts Martiaux, Footing, Tennis, Sports mécaniques

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.