

25420 Voujeaucourt
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 250223134104

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bourgogne-Franche-Comté, dans le Batiment.

Formations

05/2001 : Bac +5 à ITB Banque

Bac + 5 Formation complète afin de devenir un cadre bancaire pour gérer une agence ou des comptes professionnels et patrimoniaux : Études de bilans, Analyse financière, fiscalités, comptabilité, droit, juridiques, Techniques de ventes et négociations.

05/1991 : Bac +2

BTS Action Commerciale Techniques de ventes, de Négociations, Méthodes de prospection et de développement de portefeuilles clients. Animation commerciale et gestion financière.

Expériences professionnelles

05/2023 - 12/2023 :

Développeur Territorial chez Boralex

Analyse et sélection de sites énergétiques potentiels, animation de réunion publique, présentation de projets, développement de réseaux d'alliés et partenaires, négociation de contrats, approche territoriale.

05/2021 - 03/2023 :

Responsable Commercial chez Raymond Bois Construction

Mise en place du contrat de construction CCMI, d'un PAC pour développer les ventes de maisons en ossature bois ; création d'un réseau de prescripteurs et démarchage d'artisans, participation à la création de MAISONS CATALOGUE.

11/2020 - 01/2021 :

Chargé d'Affaires chez Serdev

Développement réseaux, mise en place d'un plan d'actions commerciales. Prospections entreprises et collectivités pour proposer les services de Maître d'oeuvres en bâtiment et prestations de services.

01/2020 - 10/2020 :

Responsable Commercial Promotion Immobilière chez Mediatier

Développement du réseau de prescripteurs, recrutement, animation commerciale, prospection foncière, suivi montage projets immobilier, réception et signatures dossiers importants ainsi que les investisseurs.

04/2015 - 10/2020 :

Responsable Commercial Régional chez Neolia Service Lotissement sur Mulhouse

Développement des ventes de terrains à bâtir libres choix constructeurs en créant un réseau d'apporteurs d'affaires, prospection foncière, suivi montage projet futurs lotissements.

03/2015 - 12/2015 :

Responsable Secteur Ancien chez Crédit Foncier

Développement du réseau de prescripteurs, réception et montage dossiers investisseurs. Analyse dossiers et prise de décisions. Animation prescripteurs : Constructeurs, Maître d'oeuvre, Architectes, Notaires.

01/2015 - 12/2015 :

Responsable d'Agence chez Crédit Immobilier

Gestion de l'agence, management/mise en place réseau prescripteurs, validation dossiers crédits.

01/2015 - 12/2015 :

Adjoint Responsable d'Agence chez Crédit Municipal

Gestion du personnel, développement portefeuille clients bancaires, gestion annexe.

01/2015 - 12/2015 :

Responsable Guichet chez Cial

Gestion portefeuille clients particuliers/pro, chargé d'affaires puis responsable guichet.

01/2015 - 12/2015 :

Gestionnaire Patrimonial chez Agf

Analyse patrimoniale situation clients, prospection téléphonique, animation réseau apporteurs d'affaires.

02/2013 - 03/2015 :

Responsable Commercial Régional chez Nexity Foncier Conseil

Recherches foncières, suivi montage dossiers lotissements, animation réseau prescripteurs, élaboration stratégie commerciale par la mise en place d'évènements : salons, publicités, portes ouvertes.

01/2013 - 02/2015 :

Responsable d'Agence chez Maisons Optimal

Développement du réseau d'apporteurs d'affaires et plus précisément les investisseurs. Gestion de l'agence plus management des commerciaux. Animation commerciale vente des contrats de construction aux gros clients et investisseurs.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Arts Martiaux, Footing, Tennis, Sports mécaniques