

Né le 01/01/1999
93290 Tremblay-en-france
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2502231538

Ingénieur commercial / business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

09/2023 : Bac +5 à ECMGP - PARIS
MASTER 2 MANAGEMENT DES ENTREPRISES

08/2021 : Bac +3 à ECMGP - PARIS
BACHELOR MARKETING ET DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

08/2020 : Bac +2 à Lycée Léonard de Vinci
BTS - NÉGOCIATION ET DIGITALISATION DE LA RELATION CLIENT

Expériences professionnelles

09/2020 à ce jour :

Business Developer chez Clarté Fenêtres sur Tremblay-en-france

Effectuer des analyses de marché pour identifier de nouvelles opportunités commerciales. Négociation de contrats et optimisation des marges. Analyse du marché et identification de nouvelles opportunités. Coordination des équipes techniques pour assurer la satisfaction des clients. Élaboration des rapports d'activités et des prévisions de ventes pour la direction. Prospection de nouveaux clients et développement du portefeuille clients existants. Suivre les tendances de l'industrie pour anticiper les besoins du marché.

09/2018 - 09/2020 :

Chargé de Marketing

Gestion de campagnes marketing en ligne (optimisation des médias sociaux et de la publicité numérique). Création de contenu marketing (rédaction d'articles de blog et création de vidéos promotionnelles). Analyse des données et des tendances pour mesurer l'efficacité des campagnes et identifier les opportunités d'améliorations. Collaboration étroite avec l'équipe des ventes pour développer des stratégies marketing alignées sur les objectifs commerciaux. Mise en place des stratégies de génération de leads. Analyse des données et des indicateurs clés de performance (KPI).

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Voyages, Sport