Manager Commercial

44200 Nantes · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250223162203

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

09/2019 — EVOCIME
Stratégie Commerciale
08/2008 — Bac +3 — Audencia
Licence Commerce-Marketing

Expériences professionnelles

05/2022 - à ce jour — Chef des Ventes

Management commercial sur 4 résidences Séniors (2 commerciaux par résidence). Élaboration des plans d'action dans le cadre de la politique commerciale (augmentation du taux d'occupation). Pilotage de l'activité et des indicateurs commerciaux de ma région.

10/2019 - 05/2022 — Manager Commercial

Gestion de 35 Résidences, 3 500 locations. Contribuer au développement commercial du groupe : gestion grands comptes, prospection terrain, gestion des tarifs, veille concurrentielle.

07/2017 - 12/2018 — Responsable Commercial Grands Comptes

Développement du réseau de distributeurs professionnels sur la région Ouest. Former, Manager 200 commerciaux des distributeurs au savoir-faire commercial.

02/2016 - 01/2017 — Responsable commercial grands comptes

Développer et maintenir le chiffre d'affaires sur des solutions à haute valeur ajoutée. Management d'un binôme pour les affaires.

07/2012 - 02/2016 — Chargé D'affaire Collectif et Collectivités

En charge de la négociation et de la vente de contrats de prestations et de maintenance destinés à des immeubles collectifs.

11/2008 - 07/2012 — Délégué commercial

Développer le portefeuille clients. Prise de Rendez-vous téléphonique et suivi Clientèle.

Atouts

Gestion d'une équipe, Formation à la vente, Analyse de la concurrence et des tendances, Développement commercial, Réalisation des objectifs de vente, Analyse du marché et de la concurrence, Négociations complexes, Logiciel CRM Salesforce, PCIE (Word, Excel, Power Point)

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.