Attaché commercial itinérant

Né(e) en 1996 · 44230 Saint Sébastien sur Loire · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2502232121

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac +2 — CCI Nantes
BTS technico-commercial
Bac +2 — CCI Nantes
Licence, Responsable développement commercial
Bac +5 — MBWAY
MASTER 2, Management, commerce et entreprenariat

Expériences professionnelles

01/2021 - 12/2024 — Chargé d’affaires / Technico-commercial
Gestion et développement du portefeuille client. Industrialisation du projet client avec analyse technique du besoin (contrat cadre). Passerelle entre la relation client et la production. Suivi de chantier.
01/2019 - 12/2021 — Technico-commercial itinérant
Développement de 12 départements (itinérance). Prescriptions et études d’installations complexes. Formation et mise en installation des machines pneumatiques. Etude technique des moyens humains et matériels à mettre en place sur site.
01/2017 - 12/2019 — Technico-commercial itinérant
Intervention dépannage sur site (SAV). Formation technique des clients. Développement marketing (mise en place d’un catalogue).
01/2014 - 12/2017 — Technico-commercial itinérant
Développement marketing et vente de matériel industriel, sableuse/grenailleuse, machine peinture Airless.

Langues

Français (maternelle), Anglais (notions)

Atouts

Relation client, Analyse des besoins techniques, Aisance relationnelle, Courant faible, Pneumatique, Traitement de surface

Loisirs

Crossfit, Randonnée, Nouvelles technologies

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.