

**91270 Vigneux-sur-seine**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2502240247**



## Key account manager

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

### Formations

**12/2010** : Bac +5 à INSTITUT ARCA  
Master 2 en Management et Stratégies d'Entreprise

**12/2008** : Bac +3 à RISE Evry  
Licence Marketing Diplôme Européen d'Etudes Supérieures en Marketing

**12/2007** : CAP à Lycée Jean Lurçat  
BTS en Négociation et Relation client

### Expériences professionnelles

**04/2017 à ce jour :**  
Responsable développement solutions SAAS pour CSE chez Sodexo Pass France Devenu Gladys  
Développement du portefeuille client de 7,2M€ (+2%). Prospection, négociation et contrats signés (+890 K €).  
Pilotage de l'activité commerciale et gestion des risques. Gestion des projets de digitalisation des CSE/COS.  
Réponses aux mises en concurrence et soutenance. Développement du réseau d'influence auprès des élus.

**10/2016 - 02/2017 :**  
Responsable commercial chez Minedesavoir  
Développement des projets de formations et digitaux +400K€. Conception et déploiement des parcours de formation. Développement des partenariats.

**02/2015 - 10/2016 :**  
Chargé de développement des solutions digitales chez Demos  
Détection des projets de formations digitales +1,1M€. Prises de rendez-vous, présentation des solutions.  
Négociation, closing et participation aux évènements (Projet Yied Management et animation des réseaux).  
Animation de l'équipe projet et veille concurrentielle.

**01/2013 - 01/2015 :**  
Chef de secteur chez Total Gr  
Gestion et développement du portefeuille 4,5M€. Prospection, négociation et contrats signés (928k € +19%).  
Analyse financière et gestion des risques (+261k€). Planification et suivi des actions marketing. Développement du réseau Total accès. Reporting au N+1 et mise à jour du CRM.

**01/2009 - 04/2012 :**  
Chef de projet e-business chez Groupe Afnor  
Développement du portefeuille 1,4M€. Prospection, négociation et contrats signés (+500K€). Gestion des campagnes d'e-mailing et réseaux sociaux. Optimisation, animation du site Internet et webmarketing.

Management et gestion des sous-traitants.

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Espagnol (Oral : notions / Ecrit : débutant)

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Empathique, Culture de la performance, Créativité