Key account manager

91270 Vigneux-Sur-Seine · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2502240247

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2010 — Bac +5 — INSTITUT ARCA
Master 2 en Management et Stratégies d'Entreprise
12/2008 — Bac +3 — RISE Evry
Licence Marketing Diplôme Européen d'Etudes Supérieures en Marketing
12/2007 — CAP — Lycée Jean Lurçat
BTS en Négociation et Relation client

Expériences professionnelles

04/2017 - à ce jour — Responsable développement solutions SAAS pour CSE

Développement du portefeuille client de 7,2M€ (+2%). Prospection, négociation et contrats signés (+890 K €). Pilotage de l'activité commerciale et gestion des risques. Gestion des projets de digitalisation des CSE/ COS. Réponses aux mises en concurrence et soutenance. Développement du réseau d'influence auprès des élus.

10/2016 - 02/2017 — Responsable commercial

Développement des projets de formations et digitaux +400K€. Conception et déploiement des parcours de formation. Développement des partenariats.

02/2015 - 10/2016 — Chargé de développement des solutions digitales

Détection des projets de formations digitales +1,1M€. Prises de rendez-vous, présentation des solutions. Négociation, closing et participation aux évènements (Projet Yied Management et animation des réseaux). Animation de l'équipe projet et veille concurrentielle.

01/2013 - 01/2015 — Chef de secteur

Gestion et développement du portefeuille 4,5M€. Prospection, négociation et contrats signés (928k € +19%). Analyse financière et gestion des risques (+261k€). Planification et suivi des actions marketing. Développement du réseau Total accès. Reporting au N+1 et mise à jour du CRM.

01/2009 - 04/2012 — Chef de projet e-business

Développement du portefeuille 1,4M€. Prospection, négociation et contrats signés (+500K€). Gestion des campagnes d'e-mailing et réseaux sociaux. Optimisation, animation du site Internet et webmarketing. Management et gestion des sous-traitants.

Langues

Français (maternelle), Anglais (notions), Espagnol (notions)

Atouts

Pack Office, Salesforce, Navision, SAP BO, Selligent, Semet SEO, Google Analytics, Développement de portefeuille, Négociation, Marketing web et gestion des projets, Management

Permis

Permis B

Loisirs

Empathique, Culture de la performance, Créativité

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.