# Global Export Manager

38200 Vienne · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 250224025704

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

## Formations

06/2012 — Bac +5 — INSEEC
Grande école de commerce-option Marketing Stratégique et Opérationnel
05/2010 — Ecole nationale des sous-officiers d'active ENSOA
Stage de Préparation Militaire Apprentissage du leadership en situation de tension
06/2009 — Bac +2 — Lycée François Villon
BTS Management des unités commerciales
06/2006 — Lycée Claude Monet
Baccalauréat Scientifique Option Européenne

## Expériences professionnelles

09/2022 - à ce jour — Global Export Manager
Gestion de portefeuille 45 Distributeurs (Asie, US, Afrique, Europe), Animation zone Monde, Accord cadre international. (Sephora, Boots, Alphaderma, Chaloub, ...), Négociation contractuelle, Prospection, Promotion, Partenariat, Mise en place de la stratégie de développement 4 Millions d'euros de CA
06/2021 - 09/2022 — Country Area Manager Afrique Francophone
Gestion de portefeuille Grands Comptes, Animation zone Afrique (12 pays) – 9 Millions d'euros de CA. Management équipes de vente et fonction support (30 personnes)
12/2017 - 06/2021 — Sales Area Manager France
Gestion d'un portefeuille Grand comptes, Animation zone Europe. CA Annuelle de 2,5 millions d'euros
06/2014 - 12/2017 — Responsable Commercial Nord Est France et Maroc
Gestion d'un portefeuille Grand comptes, Animation zone commerciale – CA annuel de 1,2 Millions d'euros
05/2013 - 05/2014 — Animateur Réseau
Gestion des centres de profits, Management d'équipe (8 Responsable d'agence) Formation et recrutement. C.A annuel agence 4.5 Million d'euros : Négociation accords-cadres Régionaux, Gestion du compte de résultat
09/2012 - 04/2013 — Chef de Secteur
Développement et Fidélisation d'un portefeuille client (200) / Prospection terrain et téléphonique/ Gestion de projet.
06/2012 - 09/2012 — Responsable Location
Gestion du comptoir / Prospection et relance téléphonique /Gestion des conflits clients
09/2011 - 06/2012 — Responsable marketing
Gestion BDD (Datamonitor) Présentation plénière Chef de Zone Europe Analyse des ventes G5, M5, Europe 30

## Langues

Anglais (courant), Espagnol (courant)

## Atouts

Key Account Management, International Commercial BtoB, Location de matériel, Prospection/

développement, Appels d’Offres, Négociations, Accords-Cadres, Closing, Veille marché, Cross selling, Gestion en mode projet, CRM/ERP/Pack office, Export, Stratégie

## Permis

Permis B

## Loisirs

Football (deuxième division Espagne) et semi professionnel en France, Golf, Bateau, Association Humanitaire

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.