Ingénieur Commerciale

91080 Évry · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2502240718

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1999-12-31 — Bac +5 — ESCI (Ecole Supérieure de Commerce International)
DESS Vente et Mercatique Internationales Bac+5, niveau 1 avec un semestre d'études aux Etats-Unis.

Expériences professionnelles

2021-01-01 - 2023-01-31 — Fournisseurs de solutions et logiciels d'imprimerie
2018-01-01 - 2020-12-31 — Éditeurs de logiciels de sérialisation / Traçabilité
2011-01-01 - 2017-12-31 — Éditeur intégrateur en SI commercial ferroviaire
2007-01-01 - 2011-12-31 — Sales Account Manager
Commercialisation d'équipements d'inspection (caméras/logiciels) destinés à l'industrie aux imprimerie (étiquettes / emballages souples) pour garantir qualité d'impression et optimiser la production.
2005-01-01 - 2007-12-31 — Responsable commerciale
Commercialisation du logiciel de réservation (GDS) « MySabre » et des services associés (formations, installation).
2003-01-01 - 2004-12-31 — Responsable commerciale
Commercialisation du logiciel SaaS du GDS auprès d'agences de voyages.
2000-01-01 - 2003-12-31 — Ingénieure Commerciale Sédentaire
Fidélisation et upsell d'un portefeuille de clients via la vente d'offres de services.

Langues

Anglais (Bilingue), Espagnol (Courant)

Atouts

Commercialisation, Gestion de comptes, Prospection, Vente de logiciels, SaaS, Gestion de projets, Informatique, Outils de CRM, Réseaux sociaux, Word, Excel, PowerPoint, Outlook, Internet

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.