Commercial

Né(e) en 1993 · 94140 Alfortville · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2502241701

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2020 — Bac +3 — ICD–Groupe IGS
Master 1 Management de la Relation Client
12/2015 — Bac +5 — AFI-L'UE
Master 2 Management des Affaires Internationales
12/2013 — Bac +3 — AFI-L'UE
D.E.E.S et LICENCE Marketing International
01/2010 — CELPS
English Proficiency Certificate
12/2009 — SAINTE-RITA
Baccalauréat Scientifique Série C

Expériences professionnelles

12/2023 - 04/2024 — Commercial Itinérant
Animation commerciale : Présentation et Tests des E-CIG Blu Bar/Blu 2.0 ; Ventes avec objectifs, dans les débits de tabac à faible potentiel ; Analyse d'activité, Reporting et gestion de stocks.
09/2023 - 11/2023 — Animateur Commercial
Vente itinérante d'abonnements de gaz et d'électricité et d'options ; Gestion de l'image de marque et logistique, et fidélisation de la clientèle.
06/2022 - 05/2023 — Attaché commercial Grands Marchés
Gestion commerciale du parc automobile de VEOLIA en LLD et de la relation ; Analyse des études statistiques liées aux parcs automobiles clients.
02/2021 - 01/2022 — Conseiller Contact Tracing (COVID)
Gestion sanitaire: Recherche de cas contacts, conseils et services sociaux ; Administration : fichiers SIDEP, mails,... et supervision collaborateurs.
02/2020 - 02/2020 — Consultant R&D et Innovation
Design Thinking : Recherche créative, Etudes de marché, Prototypage, Tests, Présentation publique du projet (en Anglais).
07/2019 - 12/2019 — Conseiller Client
Gestion clientèle et de dossiers (Prévoyance et Retraite complémentaire) ; Gestion de la base de données Clients.
03/2018 - 07/2019 — Agent Télémarketing
Promotions d'offres auto (TOYOTA, MERCEDES-BENZ et AUDI), génération de leads et gestion commerciale d'entretiens véhicules ; Fidélisation, mesure de la satisfaction clients et Supervision de collaborateurs.
03/2017 - 09/2017 — Chargé Clientèle
Force de vente et suivi des commandes, SAV et gestion des litiges ; Fidélisation et traitement web des avis vérifiés.
06/2016 - 06/2016 — Entrepreneur Chargé d'Affaires et de Marketing
Solutions électromécaniques et de menuiseries pour usage d'outils informatiques ; Etude de marché, innovation, veille concurrentielle, stratégie marketing ; Gestion de projet, d'équipe et de partenaires externes. (Prototype réalisé)

02/2015 - 04/2015 — Assistant Commercial
Qualification de leads, animation commerciale, suivi de performance, relances.

Langues

Anglais (courant)

Atouts

Prospection, Vente, Stratégie marketing, Plan de communication, Gestion Commerciale et ADV, Community Management, Google Digital Active, SEO, Pack Office, Diagramme de GANTT, Outils CRM

Permis

Permis B

Loisirs

Voyage, Art & Culture, Football, Musique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.