

Né le 01/01/1993
94140 Alfortville
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2502241701



Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2020 : Bac +3 à ICD-Groupe IGS
Master 1 Management de la Relation Client

12/2015 : Bac +5 à AFI-L'UE
Master 2 Management des Affaires Internationales

12/2013 : Bac +3 à AFI-L'UE
D.E.E.S et LICENCE Marketing International

01/2010 : à CELPS
English Proficiency Certificate

12/2009 : à SAINTE-RITA
Baccalauréat Scientifique Série C

Expériences professionnelles

12/2023 - 04/2024 :
Commercial Itinérant chez Blu Seita
Animation commerciale : Présentation et Tests des E-CIG Blu Bar/Blu 2.0 ; Ventes avec objectifs, dans les débits de tabac à faible potentiel ; Analyse d'activité, Reporting et gestion de stocks.

09/2023 - 11/2023 :
Animateur Commercial chez Engie
Vente itinérante d'abonnements de gaz et d'électricité et d'options ; Gestion de l'image de marque et logistique, et fidélisation de la clientèle.

06/2022 - 05/2023 :
Attaché commercial Grands Marchés chez Ald Automotive
Gestion commerciale du parc automobile de VEOLIA en LLD et de la relation ; Analyse des études statistiques liées aux parcs automobiles clients.

02/2021 - 01/2022 :
Conseiller Contact Tracing (COVID) chez Cpam Paris Et Cpam Hauts-de-seine
Gestion sanitaire: Recherche de cas contacts, conseils et services sociaux ; Administration : fichiers SIDEPI, mails,... et supervision collaborateurs.

02/2020 - 02/2020 :

Consultant R&D et Innovation

Design Thinking : Recherche créative, Etudes de marché, Prototypage, Tests, Présentation publique du projet (en Anglais).

07/2019 - 12/2019 :

Conseiller Client chez Klesia

Gestion clientèle et de dossiers (Prévoyance et Retraite complémentaire) ; Gestion de la base de données Clients.

03/2018 - 07/2019 :

Agent Télémarketing chez Odity

Promotions d'offres auto (TOYOTA, MERCEDES-BENZ et AUDI), génération de leads et gestion commerciale d'entretiens véhicules ; Fidélisation, mesure de la satisfaction clients et Supervision de collaborateurs.

03/2017 - 09/2017 :

Chargé Clientèle chez Teleshopping/esh

Force de vente et suivi des commandes, SAV et gestion des litiges ; Fidélisation et traitement web des avis vérifiés.

06/2016 - 06/2016 :

Entrepreneur Chargé d'Affaires et de Marketing

Solutions électromécaniques et de menuiseries pour usage d'outils informatiques ; Etude de marché, innovation, veille concurrentielle, stratégie marketing ; Gestion de projet, d'équipe et de partenaires externes. (Prototype réalisé)

02/2015 - 04/2015 :

Assistant Commercial chez Bicis

Qualification de leads, animation commerciale, suivi de performance, relances.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Voyage, Art & Culture, Football, Musique