Chargé d'affaires

Né(e) en 1988 · 73800 Porte de Savoie · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2502242345

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

01/2017 — Bac +2 — G5 formation
M.U.M Manager d’Univers Marchand
01/2017 — Bac +3 — CNAM
Licence Marketing, Droit, Economie, Gestion et Développement commercial
01/2006 — Bac
Baccalauréat STG Option Comptabilité et Finance des entreprises

Expériences professionnelles

11/2023 - à ce jour — Responsable de magasin-concepteur

Gestion opérationnelle: commandes produits, relation avec les poseurs, artisans second œuvre, reporting avec le gérant de la société, relation avec les fournisseurs (meuble, électroménager, sanitaire), gestion du service après-vente, relances clients. Management et formation. Création d'outils d'aide à la vente pour vendeurs. Création d'outils de communication en vue de dynamiser l'activité. Conception de cuisines intégrées, salle de bains, dressings. Prospection auprès des professionnels de l'immobilier et prescripteurs. Travail sur plan en magasin avec maîtrise d'un logiciel de conception 3D. Métrés et réalisation de plans techniques. Coordination et planification des travaux avec les artisans et les clients. Réception de chantier.

12/2018 - 10/2023 — Chargé de projet en investissement immobilier

Création et développement commercial sur le secteur isérois et savoyard Montagne (Courchevel, Méribel, Alpe d’Huez) et plaine (Grenoble, Chambéry). Prospection et chasse de biens pour le compte d’investisseurs privés. Sourcing d’artisans. Découverte des besoins. Métré + conception de plans avant travaux. Étude de marché, veille concurrentielle, veille juridique. Proposition du projet, négociation et closing avec les clients. Étude de faisabilité du financement. Suivi des dossiers de vente jusqu'à l'acte définitif (relation avec notaires et syndics). Formation des stagiaires.

01/2013 - 10/2018 — Concepteur–Agenceur–Vendeur

Conception et vente de cuisines intégrées, salles de bains et dressings. Travail sur plan en magasin avec maîtrise d'un logiciel de conception 3D. Métrés et réalisation de plans techniques pour l'électricité et la plomberie. Coordination et planification des travaux avec les artisans et les clients. Traitement du service après-vente. Réception de chantier. Création de partenariats avec des agences immobilières. Formation de nouveaux vendeurs.

Langues

Anglais (courant)

Atouts

Pack Office, Négociation, Dynamique, Déterminé, Rigoureux, Facilité d’adaptation, Aménagement et décoration d’intérieur, Communication, Gestion du service après-vente, Suivi de travaux

Loisirs

Gastronomie, Sport, Lecture, Décoration, Musique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.