Conducteur de travaux

68000 Colmar · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2502250232

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2020-12-31 — Bac +5 — Omnis Strasbourg
Master management
2018-12-31 — Bac +3 — Omnis Strasbourg
Licence Marketing
2017-12-31 — Bac +2 — Lycée Théodore Deck Guebwiller
BTS Électrotechnique

Expériences professionnelles

2023-03-01 - à ce jour — Conducteur de travaux

Gestion complète de projets, en monitorant toutes les étapes, de la planification à la livraison des systèmes. Gestion des approvisionnements en matériaux pour assurer l'avancée des travaux et éviter les retards de livraison. Management d'équipes sur les chantiers, animation des réunions. Suivi des équipes (Feuille d'heure, congés, formations, entretien des véhicules, commande des outils) Suivi des sous-traitants (Définition des tarifs selon les travaux, location du matériel nécessaire)

2022-04-01 - 2023-02-28 — Manager adjoint

Analyse et compréhension des besoins du client. Réaliser les plans nécessaires pour faciliter le travail du client et des partenaires. Organisation des équipes et des chantiers. Participer au salon/foire pour la promotion des produits. Organisation des plannings, gestion des absences et remplacements au sein de l'équipe. Recrutement du personnel, avec intégration des embauchés à leur arrivée. Développement de l'activité commerciale.

2021-11-01 - 2022-09-30 — Electrotechnicien

Installation d'équipements électriques (courant fort et courant faible). Installation de systèmes électriques, comprenant le tubage, le câblage, la distribution électrique et les commandes de moteur. Installation électrique sur chantiers de rénovation et de construction (compteurs, prises, éclairage, tableau électrique), vérification de l'installation. Lecture des plans et schémas disponibles pour repérer les différents emplacements avant l'intervention.

2020-11-01 - 2021-09-30 — Technico-commercial

Négociation et conclusion des contrats de vente avec les clients. Analyse poussée des besoins des clients et prospects pour leur proposer une offre adaptée. Conception et mise en place de plans d'actions commerciales pour la conquête de nouveaux clients. Suivi des chantiers des clients pour les aider à réaliser des chantiers selon les normes demandées. Formation des clients.

2019-10-01 - 2020-10-31 — Assistant directeur

Création et mise en place de la politique webmarketing de l'entreprise. Développement du portefeuille client. Organisation des commandes auprès des fournisseurs. Consulting pour la mise en place du Lean management. Développement de la notoriété de l'entreprise sur internet. Mise en place d'un CRM et formation du personnel concerné. Supervision de la maintenance des équipements et des installations. Lecture et création de plans (Portes automatiques, Portes sectionnelles, Rideaux métallique, menuiserie, maçonnerie, électrique) et schémas (électrique).

Langues

Anglais (Courant), Allemand (Notions)

Atouts

Gestion de projets, Management d'équipes, Suivi des sous-traitants, Négociation commerciale, Installation électrique, Lecture de plans, Développement commercial, Webmarketing, Utilisation de logiciels (Autocad, Tracelec, Grafcet, Ecostruxure)

Permis

Permis B

Loisirs

Football, Karaté, Krav maga, Voyages (Allemagne, Belgique, Autriche, Grèce, Turquie, Suisse)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.