Attaché Technico-commercial

71490 Saint-Jean-de-Trézy · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 250225050004

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bourgogne-Franche-Comté
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

01/2011 — CAP — Centre de formation des apprentis du bâtiment
CAP Menuisier fabricant/poseur
01/2009 — Bac — Centre de formation des apprentis du bâtiment
Brevet professionnel Menuisier fabricant

Expériences professionnelles

03/2020 - à ce jour — Attaché Technico-commercial
Vente de produits de menuiseries, réponse à des appels d'offres, métrage des menuiseries, gestion du service après-vente, prise de rendez-vous chez les clients afin de présenter les produits, réalisation SAV menuiseries.
01/2019 - 01/2020 — Attaché Technico-commercial
Définition d'une stratégie d'approche commerciale en collaboration avec la direction commerciale, prospection et recherche d'interlocuteurs au sein de l'entreprise ciblée, négociation des offres commerciales, passage des commandes, suivi de dossiers et contrôle après-vente, gestion du stock dédié aux grands comptes.
01/2017 - 01/2019 — Administrateur des ventes
Contrôle de la bonne application des procédures par les vendeurs, coordination des différents services de l'entreprise, coordination et administration de l'expédition des commandes, communication auprès des clients, gestion du stock menuiserie de l'agence, réception et reliquats des commandes (informatiquement), gestion des retours de marchandises, gestion des S.A.V.
01/2007 - 01/2017 — Menuisier fabriquant/poseur
Fabrication et pose de menuiseries, création de plans détaillés, découpe de pièces d'assemblage à l'aide de machines, préparation du matériel et des matériaux, assemblage et mise en place des pièces fabriquées chez les clients, réglage de pièces sur place, entretien du matériel, gestion d'une équipe, supervision de l'embauche, de la formation et de l'évolution professionnelle de chaque employé.

Langues

Français (maternelle), Anglais (notions), Italien (notions)

Atouts

Gestion des ventes, Amélioration des processus opérationnels, Grandes compétences organisationnelles, Évaluation des besoins, Contrôle des stocks, Maitrise de la définition des priorités, Planning des employés, Marketing de détails, Gestion des SAV

Loisirs

Créateur et président actuel de l'association « CMG Talents Spectacles », Responsable marketing de l'association « La Parole De Cédric »

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.