

76100 Rouen
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2502261331



Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Normandie, dans le Batiment.

Formations

12/2024 : Bac +3 à EBM Business School
Bachelor Négociation technico-commerciale

12/2022 : Bac +3 à Université de Rouen - Normandie
Licence de psychologie

12/2020 : Bac à Porte de Normandie
Bac Littéraire

Expériences professionnelles

01/2023 - 12/2024 :
Commercial & Vendeur Polyvalent chez Chez L'ancien

01/2022 - 12/2023 :
Technicien Commercial chez Engie
Supervision d'une équipe, en assurant la répartition des tâches et la coordination des efforts pour atteindre les objectifs commerciaux. Développement de stratégies de vente et de fidélisation adaptées aux besoins spécifiques des clients. Gestion proactive des réclamations clients et mise en place de processus d'amélioration continue. Animation des réseaux sociaux de l'entreprise pour renforcer la visibilité et l'engagement en ligne. Gestion rigoureuse des stocks, assurant la disponibilité des produits tout en minimisant les pertes. Identification des besoins clients et proposition de solutions sur mesure pour répondre à leurs attentes tout en promouvant les offres de l'entreprise. Gestion des relations clients, assurant un suivi personnalisé et développant des relations durables. Optimisation des processus de vente en collaboration avec les équipes techniques pour maximiser l'efficacité. Promotion des services Engie, avec un accent sur la vente consultative, pour aligner les solutions techniques avec les objectifs commerciaux des clients.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Berbère (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Permis

Permis B