Ingénieur d'affaires / Commercial

95000 Cergy · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2502261333

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

01/2023 — Bac +5 — Euridis Business School
Master Ingénierie d’Affaires en Hautes Technologies
01/2021 — Bac +3 — Université Cergy - Pontoise
Licence Economie, Finance & Gestion

Expériences professionnelles

01/2021 - à ce jour — Ingénieur Commercial B to B - Editeur/Intégrateur ERP CRM

Développement du portefeuille client, recherche et identification de nouvelles cibles prospect, chasse (prospection), élevage (comptes dormants). Établir des stratégies d’approche, s'assurer de la qualité des relations clients par un suivi régulier des contacts.

06/2020 - 08/2020 — Employé en restauration

08/2018 - 08/2020 — Employé polyvalent - Logistique

Mise en rayon, agencement des produits, gestion des caisses, SAV (retour client, estimation des articles retournés, mise en forme seconde vie), gestion logistique click & collect.

01/2018 - 12/2021 — Commercial B TO C - Achat/Vente dépôt virtuel automobile

Gestion des leads (entrants, web, campagnes marketing), rendez-vous clients (présentation de la société et des solutions, découverte des besoins, argumentation, démonstration, budgétisation).

Langues

Anglais (notions), Arabe (notions)

Atouts

Pack Office, Capacité de communication, Rédaction, Macro/micro économie, Community Management, Écoute, Négociation, Prise de décision, Sens du service, Gestion du stress, Détermination et persévérance

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.